やりたいができる企業情報誌 CO.HACHIOJI



Your "I can do what I want to do" is in Hachioji. Here is the charm of working in Hachioji.



東京西部に広がる多摩地域。 その中でも最大の人口と奥多 摩に次いで2番目の面積を持 つ八王子。事業所数はおよそ 18,000にのぼり、多くの製造 業や商業、都内随一の産出額を 誇る農業、高尾山に代表される 豊かな自然、黒塀や芸者などの 伝統文化を活かした観光産業な ど、多様な産業が存在していま

一方で、八王子市の人口に関 する調査によると、大学入学時 (15~19歳) の市内転入と大 学卒業時(20~24歳)の市外転 出が目立ちます。これは八王子 が学園都市であることを物語る 結果と言えますが、卒業後のス テップを市外に移す傾向にある ものとも伺えます。

市外に活躍拠点を移す理由 や事情は人それぞれあります が、本誌では

- "八王子市の特徴"
- "八王子中小企業の魅力"
- "企業各社からのメッセージ" などをご紹介します。
- "本当は若者が働きやすい街 「八王子」"本誌を通じて沢山 の魅力が伝われば嬉しいです。

鉄道や国道、高速道路といった交通インフラが充実 している八王子では、日々感度の高い製品サービス・ 情報が各地へと渡っています。更に2022年10月には 八王子駅すぐそばに多摩地区最大の産業交流拠点 「東 京都立多摩産業交流センター(東京たま未来メッセ)」 が開業予定。今後ますます地域を超えた産業交流や連 携が八王子に集積されることが期待されます。



完成予想図です。実際とは異なる場合があります。

2020年に日本遺産認定の高尾山に代表される自然 観光や、多種多様な店舗に心躍る数多くの商店街をは じめとした、八王子ならではの伝統と革新を満喫でき る街並みは、仕事中の緊張感を優しくほぐしてくれます。 市内はもちろん、首都圏や地方へのアクセスも良好。 遠くへ足を運んで非日常を楽しむことも負担無い立地 環境も八王子市の魅力です。



数多くの大学等(高専/専門/短大/大学)があり、産 学連携体制が充実していることも八王子市の特徴。

今後は全国的な人口減少/少子高齢化の進行が現実 的なものになると言われていますが、八王子市は、将来 も若い人材と企業の共存共栄を推進する街としての モデルケースになれるポテンシャルを秘めています。



八王子市の発展には若い方の力が必要不可欠! ぜひ慣れ親しんだ街で、自身の可能性を存分に発揮してみませんか?!

ページを捲ると魅力ある八王子企業が続々と紹介されます。 ぜひ、将来の進路を考えるときの選択肢としてお役立てください!

2017年に市制100周年を迎えた八王子市。今後更 なる発展を目指し、その伝統と恵まれた産業資源を活 かしつつ、高い技術力をもったものづくり・サービス業、 活き活きとした豊かな市民生活の実現に寄与する商業、 その生活と産業を支える物流業など、バランスの取れ た産業の振興を図っていきます



0 0

次の

現代の地域企業の事業環境は、激動の時代を迎えています。例えば、現実のものとなった人口減少/少子高 齢化に伴う市場ニーズの変化や後継者不足、新型コロナウイルス感染症拡大に伴う経営状態の悪化、緊張感の増 す海外情勢による営業活動制限など、企業規模や事業内容によらず各事業者さまざまな課題に直面しています。

事業環境の変化に対応して、事業と経営に適切な変化を加えていく、"どのような顧客の・どのようなニーズ を・どのように満たしていく"という事業の中身を見つめなおしていくことが企業にとって必要な中、やはりその

鍵を握るのは"人材"です。特にこれからの未来を担う"若い人材" と言えます。

そこでこの度、八王子の学校で学ばれている生徒・学生の皆 さんに沢山の魅力ある八王子企業を知っていただき、将来の進 路を考える時の選択肢として役立てていただくため、本誌を制作 いたしました。近い将来、社会人として活躍する姿を具体的にイ メージしていただけるよう、そしてこれから社会で働くために必 要なことは何かを考える一助となるよう、単なる企業紹介に留ま らず、様々な角度から企業の魅力が伝わる内容構成となっており ます。

現在、八王子市にはおよそ18,000もの事業所があると言わ れています。その中で本誌に掲載した事業所は、これまで当会



会長 古瀬 智之

が取材を行った中からの一部です。業種や規模は様々ですが、どの企業も今般の厳しい事業環境の中、前向き に変化に対応すべく独創的な経営を現在進行形で進めているところばかりです。

ぜひ、本誌を通じて皆さんのこれからの未来予想図に役立てられたら何よりです。皆さんの今後のご活躍を 心より祈念いたします。

サイバーシルクロード八王子は、

八王子市と八王子商工会議所連携のもと、地域内の豊富な資源を最大限に活用し、 魅力ある産業都市"八王子"の形成に向け設立された産業活性化組織です。

はち CAN CO.HACHIOJI とは?

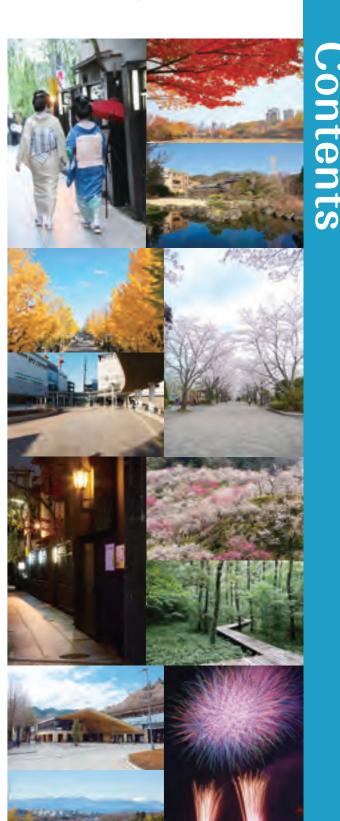
本誌掲載企業は、サイバーシルクロード八王子が同 HP に掲載 中の企業インタビューコラム 『CO.HACHIOJI』 にて以前取材 協力いただいた企業30社です。本誌発行にあたり、改めて取材 にご協力いただき、企業代表者や従業員の方々にお話しを伺いま した。記事は東京工業高等専門学校と日本工学院八王子専門学 校の協力を得て、サイバーシルクロード八王子のコーディネート のもとに、同校の学生が取材したものです。各社の事業内容、 強みや魅力、会社で働くやりがいなど様々な視点から企業をご紹 介します。



[CO.HACHIOJI]



- 6 株式会社ガリレオ
- 8 株式会社サンキューコーポレーション
- 10 株式会社ソキュアス
- 12 浜中園
- 14 株式会社開拓使
- 16 株式会社クレア
- 18 株式会社ファン・ファクトリー
- 20 ライジングサンコーポレーション株式会社
- 22 株式会社アトム精密
- 24 株式会社菊池製作所
- 26 株式会社ケイアイ
- 28 株式会社コスモ計器
- 30 株式会社栄鋳造所
- 32 佐藤工機株式会社
- 34 システム・インスツルメンツ株式会社
- 36 第一合成株式会社
- 38 高千穂精機株式会社
- 40 中央電子株式会社
- 42 月井精密株式会社
- 44 株式会社ティケイワイプロダクツ
- 46 株式会社デイテク
- 48 株式会社テクノメイト
- 50 株式会社テック
- 52 東和プリント工業株式会社
- 54 フォトプレシジョン株式会社
- 56 富士プリント工業株式会社
- 58 株式会社ミラック光学
- 60 山下電装株式会社
- 62 有限会社ユー・エスエンジニアリング
- 64 吉野化成株式会社
- 66 特集 ポストコロナに向けて社会人に 求められるスキルとは



株式会社ガリレオ

代表取締役 佐藤 弘和

〒192-0081 東京都八王子市横山町5番15 八王子トーセイビル8階 電話:042-639-0510 FAX:042-639-0511

E-mail: kanri@galileo-1.co.jp

https://galileo-1.co.jp





Webサイト



 \bigcirc

強み

力

は

な

h

で

す

■資本金/3,000万円

■社員数/24名 ■事業内容/セキュリティシステムの販売・施工・

防犯力メラで 安全な未来を創る

法人企業を中心に幅広い業界にセキュリティ システムを提供するガリレオ。技術サービス は年間2500件以上。システム構築・施工・保 守まで、経験豊富なスタッフが首都圏を中心 に全国を駆け巡っている。[安心・安全] な環 境を創るため、お客様のお困りに寄り添った 企画提案や専門技術で厚い信頼を得ている。 昨今はAIカメラでDX実現の新たな可能性を 多く秘めているセキュリティソリューション 分野において、ガリレオは今日も課題解決へ のカメラシステムを構築している。

映像セキュリティシステムが強みです。 1997年に設立した主要事業であるセキュ リティ機器販売部門と、2000年に設立し た工事部門の知識と経験です。この技術で 公共・商業施設・工場様の期待と信頼に応 え、安心・安全を守る環境づくりに貢献し ております。また、付随的サービスでICT ハードウェアの提供に着手しております。 Server・PC・アクセスポイント・UTM・テ レビ会議のリモートワークツールで業務 効率化のお役立ちしております。近年ICT、 IoTの進化が速く、その流れに対応してい くため、社内SaaS環境作りにも力を入れて おります。北野拠点のテクニカルワークス 内のスタジオラボでは、最新のカメラを設す。 置して、運用検証やカメラソリューション



の研究を行っております。選定・調達品は 約3.000種類に上り、その中から最適なシ ステムを構築し、お客様の課題解決に努め ております。常に新しい技術を融合させ、お 客様に感動を届ける取り組みをしておりま

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

国内外メーカーのカメラ・音声・IoTデバイス を構築してシステム提供をしております。ご要望 に沿って環境に適した独自のセキュリティシス テムを企画して運用の最適化を図っております。 また、セキュリティカメラのサービスを多くの業 界に提供し、メーカー様などに寄せられた期待に 応えております。小売業の導入では、売場の防犯 や万引き対策の他に、ライブモニタリングで現場 オペレーションサービスの向上や業務改善に役 立てております。ご導入先の経営課題の解決に貢 献するシステムとして活用されております。近年 はオフィスのデジタル化も進んできて、大型ディ スプレイやサイバー対策に関する要望も増えて きており、ハードウェアからソフトウェアまでの 運用支援業務も行っております。

-従業員の方にお聞きしました-会社で働くやりがいを教えてください

(営業部 谷合 麻人) お客様とイメージを共 有して、それを一緒に作り上げていくことがで きるのが大きな魅力です。例えば、本や映画な どで自分が良いなと思った物を人に紹介して. それをみた人から「本当に良かったよ」と言っ てくれたらうれしいですよね。それに似たとこ ろで、自分が一番良いと感じた物をお客様に提

案して,実際に一緒に作り上 げていき, 完成した後にお客 様から「これ便利だね」「使っ て良かったよ」と感謝される ことに喜びとともに、この仕 事をしていく上でやりがいを 感じています。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

『思いやりある人柄』が重要です。御注文はお客様が あって成り立つビジネスなので、判断に困ったら、「お客 様にとって一番善いことは・・・」と考え行動できる人。 もう一つは、ただ働くのではなく、共同作業から仲間と ともにミッションの達成を喜べる能力です。そして、未 来へ役立つ新技術に関心を寄せ, 当社の総合力を研鑽し ながら、その力で社会に「便利と感動を提供していきた い」という気持ちある方に都合の良い職場です。

取締役管理部長 櫻田 雅史

時代はデジタル化が進んでいるた め、今後社会で活躍していく上では これに対応できる力が必要になって きます。また、当社でもデジタル技術



が求められる機器を多く取り扱っており、その 力が会社の強みとなっています。社会をより豊 かに、そしてお客様のお困りごとを解決し続け るためにも、新たな力が必要です。共にデジタル 力高め、未来に役立つ先端技術に興味のある方 は是非一緒に働きたいと思っています。



取材学生の感想 ―― 日本工学院八王子専門学校 テクノロジーカレッジ 電子・電気科 2年 田坂 透夏

今回の取材で、安心・安全な環境で生活できているのは、防犯カメラ・監 視カメラなどといったセキュリティカメラシステムが安定的に動作するよ うに施工・保守されていることに、改めて感謝の気持ちが湧きました。そし て「お客様と一緒に作り上げる」という姿勢に感銘しました。これからのセ キュリティシステムでAIの活用など、人や物の感知など最先端の技術が発 展し、日本の誇れる技術として発展していくことが楽しみです。





株式会社サンキューコーポレーション

代表取締役 秋山 悟

〒192-0375 八王子市鑓水2-175-1

電話:042-674-0999 FAX:042-674-1679

E-mail: info@0999.co.jp http://www.0999.co.jp





■設立/1965年10月

自社

 $\boldsymbol{\sigma}$

強みや魅

な

h

d

- ■資本金/4.000万円
- ■社員数/230名 ■事業内容/通信販売を支援する物流サービス

事業 (八王子ロジスティックスセンター)

私たちの生活を支える

私たちの生活に必要不可欠である物流。サン キューコーポレーションはただ物を運ぶの ではなく、発送側と受け取り側の最善の方法 を提案し、常に工夫をして他社にはない独自 性で物流の最前線を走り続けている。また、八 王子を盛り上げるため市内の小中学生の職業 体験の受け入れなど地域貢献に尽くし、地元 の人々から根強く愛される会社である。サン キューコーポレーションは"物を運ぶのでは なく笑顔を運ぶ"を心に今日も私たちの生活 支えている。

「我々の仕事はサービス業である」という 観点で事業展開し、自分達で考えられる範 囲のサービスをどんどん考案し実現してい く社風が強みです。例えば、従来の倉庫業に おける料金設定は期間や量により細分化さ れており、初めて通販ショップを開く方に は分かりにくいものでしたが、当社ではシ ンプルに1件ごとの単価設定にしました。 更に、商品入荷から在庫管理・受発注・梱包 そして出荷までを一手に引き受けることに よるお客様のコスト削減、物流改善の提案 など、お客様がもっと笑顔になるサービス を考案し実現しています。また、従業員の9 割を占める女性による感性を大切にしてい ます。女性は消費者目線が豊かで「感動を覚 える梱包の感覚 | が鋭い傾向にあります。こ



れまで女性従業員による魅力的で効率的な 業務改善の提案から、幾つものサービスが 生まれました。豊かな消費者目線は良品不 良品の検品体制の厳しさにも繋がっていま す。こうした独創性あるサービス力と、独創 性を生み出す人の力が当社の魅力です。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

当社は、総合物流業としてお客様の物流全般 を行う会社で、倉庫業、運送業、通販の出荷代行 業務、物流診断、そしてお客様の物流を丸ごと受 け請う業務(3 P L) を手掛けています。通販出 荷代行業務を例に挙げますと、消費者から受け た注文情報が当社に入ります。この情報を基に 商品のピックアップ・検品・ラッピングなどを 経て、安全で適正な梱包を行い出荷します。加え て、返品・電話対応や通販ショップへの販売促 進アドバイスなども行っています。一つひとつ 心をこめてお届けする当社倉庫からの出荷量は 1日およそ4000箱です。

また、市内小中学校の生徒を対象にした職場 体験や、働き口を求める大学生アルバイト受入 強化など、地域社会に根差した取り組みも行っ ています。

一従業員の方にお聞きしました一 会社で働くやりがいを教えてください

(流通サポート業務部 冨岡 俊介)物流が滞 ると人は生活ができないと言って過言ではな い程、物流は生活に密接した必要不可欠な仕事 です。毎日およそ4.000件もの商品が倉庫から 出荷されますが、言い換えれば、同じ数程の世 帯数がこの商品を待っているということです ので、責任感を強く持って仕事をしています。

社会的に無くてはならないこ の職種において、色んな方に 必要とされていること、そし て笑顔で「ありがとう」と感謝 されることに喜びを実感し、 そこから更なるモチベーショ ンの向上にも繋がっています。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

柔軟な発想力と創意工夫、コミュニケーション能力が 大事だと思います。お客様にとって一番のサービスは何 であるか多角的に考え、お客様や従業員との密なコミュ ニケーションが図れる能力が揃い、初めてお客様に喜ん でいただけると考えています。また、積極的なコミュニ ケーションは明るく働きやすい環境づくりに繋がりま す。そして一番必要なのは「物流に対する興味」です。興 味があり素直な気持ちがあれば、色々なアイデアも浮か び、最高の商品を届けられ、みんなが笑顔になれます。

> この仕事は、商品を送る人・受取る 人を笑顔にしたいという気持ちさえ あれば、最高のサービスを提供できま す。この業界には、無から有を生む新 たなアイデアがまだまだ沢山ありま



す。今後も当社が最高のサービスを次の世代にも 提供し続けられるよう、色んな視点からの意見やア イデアを取り入れていきたいです。考えたことをや り続ければ、必ず形となって実現します。ぜひ若い 方たちには物流に興味を持っていただき、共に楽し く仕事ができる仲間として集まってほしいです。



— 東京工業高等専門学校 電子工学科 4年 **藥袋 楽** 取材学生の感想 -

何気なく手にしている商品の裏には沢山の人の思いや工夫が詰まっていると感じました。 そして物流と聞いて今まではただものを運ぶ仕事だと思っていましたが、商品を通して生 産者と私たちを繋ぐ綱のような仕事であると今回の取材を通して考えが変わりました。サン キューコーポレーションは多方面から八王子の産業を後押ししてくれていて、素晴らしい会 社だと思います。今後も私たちに笑顔を届けてくれる存在であることでしょう。



株式会社ソキュアス

代表取締役 川近 充

〒192-0046 東京都八王子市明神町4-7-15 落合ビル5階

電話:042-631-1422 FAX:042-631-1455

E-mail: info@socueus.com

https://www.socueus.com/





Webサイト

Instagram



■設立/2000年7月

0

強み

や魅力はな

で

す

- ■資本金/3500万円
- ■社員数/21名 ■事業内容/高級紳士帽輸入直販事業、オンラインスクール事業

つながりの きっかけになる存在

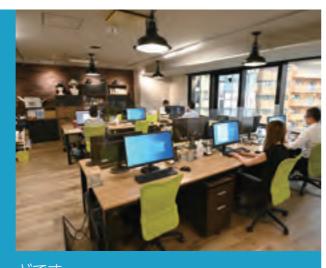
ネット通販運営代行サービスをメインにSNSや地域通貨等様々なことに取り組んできた、「つながりのきっかけ」になることを重視する企業。そんな企業が社長のエクアドル旅行での出会いと高級紳士帽の輸入販売をきっかけに一躍国内高級紳士帽ネット販売のトップに躍り出た!かと思えば自己表現が響きあう事で世界とのつながりを作るオンラインスクールを開設?

形がないことが形で、全てのきっかけを大切にする会社。学生起業から出発し、現在もその時の仲間と一緒に活躍し、成長する会社の魅力とは。

ソキュアスにとっての強みは 「つながりのきっかけになる存在」 という事で、特定のモノやサービスにこだわって仕事をしているわけではない事です。

事業の展開の仕方には一見脈絡がないようにも見えますが、それが当社の手掛ける業界や製品に新しい風を送り込み、 既成概念や前例にとらわれない新しいもの・ことが生まれています。

たとえば、20年前に地元の中小企業とのつながりから始めた EC サイトの運営代行サービスは、当社をいち早くWebマーケティングのプロに育ててくれました。実際に、大手の代行サービスがある中で、あえて当社を指名して依頼をしてくれるトップマーケティングの会社もあったほ



とです。

もともとは大学時代の友人と学生起業 でスタートした企業であることから、自 由で面白いと感じられるところに向かっ ていける柔軟性は他社にはない強みだと 思います。

どのような製品/サービスを提供されていますか?

2001年、ネット通販の運営代行サービスをスタートし、様々なものを取り扱ってきましたが、ネット通販運営代行は本当に儲からず、自分達で直接通販を手掛けたいと常々考えていました。

そんな中、旅先のエクアドルで名産品であるパナマハットと出会います。ネットで国内販売をしたところ段々と売れ始め、そこから中年の男性向け帽子というニッチな商材を世界中から仕入れて販売することに。これがヒットし、「時谷堂百貨」というインポート紳士帽のオンラインストアを立ち上げ、大手百貨店も注目していただくまでになりました。現在はこちらがメインとなっています。

最近では経営の苦労や人生を振り返り、自分の 心が必要としていることを理解すること。その大 切さを学ぶスクールもスタートしました。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(マーケティング部 藤川 智士) アルバイトで入社して5年目になります。入社時初めの1年くらいはかなり丁寧に仕事を教えてもらいましたね。現在は通販サイトの運営や携わる事業の計数管理も任せてもらっています。

ソキュアスは上と下の境がなく、コミュニケーションがよく取れる雰囲気があります。なにより社員の自主性を大事にしています。自由

に伸び伸びと「やりたい」「知りたい」ができますし、自分で考え仕事をするのでルーチンワークにならないところがやりがいにつながっています。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

まずはオペレーションをしっかりこなす実行力が大事です。作業一つ一つに意味や意義があることをふまえて最適化された業務があるので、責任をもって役割を果たす必要があります。新型コロナウイルス感染症が社会に大きな影響をあたえ、オンラインや非接触になっても求める基本的なスキルは変わりませんが、リアルの場が減る分、人として、会社の一員としてつながりを意識していくことは、より大切になると感じています。

代表から にな

人生には生きているだけで色々あるけど、その時の自分の選択したことは絶対に無駄にはならないから自分を信じてください。



そのためにはまず自分が自分の一番の理解者になることが大切です。自分をしっかり認めてあげる事が大きな一歩となるので、自分が体験する痛みや苦しみをあっていいものとして受け入れて、大いに人生をエンジョイしてもらいたいと思います。



取材学生の感想 ―― 日本工学院八王子専門学校 テクノロジーカレッジ 応用生物学科 1年 澤田 美七海

つながりを大切にする会社という事で社長さん自身もとてもフレンドリーな方で話しやすかったです。また、現在取り組んでらっしゃるオンラインスクールでは自分を飾らず弱いところも自分で受け止めていくという事もされるという事でしたが、社長さん自身も弱みを他人に晒せるくらい強くて素敵な人だったのでとても強いエネルギーをもらえました。川近社長の自分の生き方に後悔せず、たくさんのことに挑戦していく姿がとてもすばらしいなと思い自分も同じような生き方をしてみたいと感じました。





浜中園

代表 浜中 俊夫

〒193-0802 東京都八王子市犬目町385

電話:042-622-3265 FAX:042-627-9750

E-mail:ホームページ上にあります「お問合せフォーム」からお願いいたします。

https://hamanakaen.com/



Webサイト



Facebook



■設立/1973年4月

0

強み

な

h

で

d

八王子から元気な農業を

代々八王子で農業を行っている浜中園。同農園のルーツである植木生産が脈々と受け継がれながら、現在は野菜も多く育てている。特に近年は八王子で名産化しているパッションフルーツの生産に注力して八王子では生産量もNo1になっている。太陽の町八王子の燦燦と降り注ぐ太陽の光を浴びて育つ森のルビーパッションフルーツを全国区へ導く。ポケットマルシェに参加したりHPやFacebook、動画配信等、開拓者精神あふれる農園である。

■従業員数/4名 ■事業内容/農場経営(野菜生産、植木生産)、 商品のオンライン販売

東京で農家をやっているという事が強みです。都心までの距離やおいしいお野菜を求めてくれる地元の人たちとの距離も近く、取れたて新鮮のいい野菜をすぐに届けることができます。当然、自然に優しく農業を続けるために減農薬に努めています。土壌改良にも努めてよりおいしく、より安全に、より喜んでもらえる農業を行っています。周りには若手も多くみんなで八王子農業を盛り上げようと頑張っていて情報共有を行ったり試行錯誤を繰り返しています。

特にJA八王子パッションフルーツ生産 組合での取り組みは各方面に注目をして いただき、爽やかな風味が活きたパッショ ンフルーツができており、ふるさと納税の 返礼品などでも全国へ届けさせてもらい、



好評を得ています。また、地元洋菓子店とも コラボレーションで商品開発をするなど6 次産業化にも力を入れています。こうした チャレンジ精神が実を結び、お陰様で現在 メディア出演やイベントのお声かけをいた だき積極的な取組をしています。

どのような製品/サービスを提供されていますか?

夏季から秋季はじめに収穫されるパッションフルーツはオンライン販売を始め、道の駅やスーパーなどでも販売されています。植木は主にオオムラサキツツジがメインです。それ以外にもサトイモやニンジン、冬瓜等、年間でおよそ20種類の農産物を生産しています。

新しい取組にも積極的で、最近では万願寺とうがらしや小松菜、ミニかぼちゃなどにも挑戦しています。作ったものはスーパーでも購入できるように出荷していますが、一番力を入れているのは学校給食です。八王子では小学校と中学校で給食が出ていますが、そこで使われる食材としても沢山出荷しています。地元のみんなにおいしくて、安心して食べてもらえて、調理する人も使いがいのある食材を提供できるように頑張っています。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(浜中 絵里奈) 努力が結果として現れるというか、愛情込めてしっかり育てた作物はしっかりとおいしくなってくれる事です。そしてスーパーなどで自分の商品が並んでいることも嬉しいですね。やっぱり大変な事はあるんですけど、売り切れてくれると自分の大切な思いを伝えきれたと感じられます。

あとは、自然や野菜に触れ あっていると夢中になれる瞬間が多く訪れ無心になれます。 季節によって育てている農作物も移り変わるのも魅力で、毎日楽しく仕事をしています。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

やっぱり農業が好きであってほしいと思います。そして食べ物を収穫する事も多くなるのでそもそもの食に 興味がある事も大切です。あとは「素直さ」言い換えれば 「仕事のやり方や考え方を受け入れる姿勢」も大切です。 農業の知識を持っている方でも、農場の環境によって育 て方は異なりますので、まずは農場から仲間と学び、そ こから自分で得た感覚や知識を加え、試行錯誤しながら 成長していってほしいと思います。ぜひとも若い人達に 興味関心を持ってもらいたいと思っています。

生まれ育った八王子なので、やっぱり八王子が盛り上がってほしいです。農業を通じて、外から八王子来でみたいと思ってもらえるような街になるよう貢献したいと思います。東京は全国最下位の農業生産高ですが

京は全国最下位の農業生産高ですが、そんな東京の中でも八王子は生産高では東京No1です。八王子農産物が地域のお土産品代表として選んでもらえるようになるよう、パッションフルーツ等の魅力ある名産品を作って全国にPRできたらと思います。一緒に八王子を盛り上げましょう!



取材学生の感想 ―― 日本工学院八王子専門学校 テクノロジーカレッジ 応用生物学科 1年 南澤 奈々

農業に関する事であればどんなことでも苦にならないとおっしゃっていました。そこまで農業に情熱を注げるのはとてもすごいと感じました。浜中園で取れる野菜やパッションフルーツはとってもおいしいのだろうと想像しました。また、やったらやっただけ成果が出るのが農業だというお話も印象に残りました。農業の見方が変わったインタビューでした。





株式会社開拓使

代表取締役 北澤 秀彦

〒192-0046 東京都八王子市明神町3-9-1

電話:042-649-1724

E-mail: kitazawa@kaitakushi.co.jp

https://kaitakushi.co.jp/







Webサイト Facebook

■設立/2016年1月

()

強みや魅力は

な

h

T"

す

■社員数/42名 ■事業内容/飲食店の経営、テイクアウト事業、 出張宴会事業、EC事業(食品販売)

「安全安心・元気・技術」の3つを柱に据 えて運営しています。「衛生管理」は食品を 扱う上で必須項目ですが「安全性」はもう一 歩進んで安心してご利用いただけるよう準 備しています。また、元気の良さはすべて のクオリティを上げると思っていますし、 様々な食材の魅力を向上させる技術を日々 研鑽しています。家族に紹介できるお店は 素敵ですよね。当社は、雰囲気も良く、料理 も美味しく「ここに来たい・紹介したい」っ

そしてメニューブックも強みです。各メ ニューを点ではなく線で感じていただくこ とに拘りました。産地や食材のストーリー や生産者の特徴を紹介し、料理が持つ背景

て思われるような場所になるように日々努

力を重ねて進んでいます。



もお伝えする充実した内容は日本一の出来 と自負しています。

更に「ねこさんファーム」と名付けた畑を もって都市農業(少数多品目)をごく小さく ですが実践しています。時勢に即応したお 客様目線の取り組みをしっかりやることで 地域に愛されるお店です。

一滴の今を、

食の未来の源流に 「人と人とのつながりを大切に」というところ

に重点をおいて、立ち上がったのが同社展開 の飲食店「けいの家」。開業当初は場所柄、お客 様も集まらず、苦しい思いをしたものの「けい の家の計」を定め、人と地域との繋がりを大切 にしたことで今や八王子に2店舗、日野に1店 舗を構える会社となった。食材に恵まれた実

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

メニューは沢山あるのですが、大量購入して単 純なメニューとして提供することはしていません。 「旬と産地を大切に。それが私たちの美味しさへ のこだわり」をモットーに、実際の産地へ行き、生産 者さんと会って話をしています。会話の中でその 産地の旬・その食材の旬を学び、食材の美味しさ を最大限に活かす取り組みをしています。開発した メニューは、食材の魅力とそのストーリーも一緒に お客様に提供し、感動を共有できるものとなってい

また「食と運動を通じて健康になる」を目的に、 医療法人社団と合同で立ち上げたプロジェクトで 健康イベントの開催や健康献立開発の取り組みも しており、健康面で心配のある人にも外で友人と 席を一緒にできるなどの楽しみを提供しています。

-従業員の方にお聞きしました-会社で働くやりがいを教えてください

(八王子本店 店長 卯城 光博) 飲食に関わ る上で一番のやりがいはやっぱり人に喜んで もらえることではないでしょうか。「おいしい」 「またくるよ」といったお声がけやご友人など を連れてご来店いただいたときにはやりがい を感じます。そして、その嬉しい声を持って生 産者の方々の所に行って野菜をはじめとした

素材について勉強していくこ ともやりがいです。お客さん も生産者さんもみんなが笑顔 になれるのがこの仕事をやっ ていてよかったなと思う事で す。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

開拓使では「けいの家の計」に代表されるように伝え たいメッセージがあります。やはり、従業員にはこの内 容を理解して表現できる考え方を合わせる力をもって いる人を求めたいと持っています。

そして向上心も大切です。一度きりの人生、私生活や 仕事を通じてどうやって自分を磨いていくかを考え、常 に未来の自分に投資しながら高めていってほしいです ね。私は社長として、従業員の方々に自分を高める時間 を、仕事を通じて作ってあげたいと思っております。

6

飲食業は楽しい仕事です。企業と して取り組むことに対しては、明る く強くやるという事を強調したいと 思います。自分たちが掲げたことを しっかりとやり遂げるというのはと

ても大切なことだと思いますし、やり遂げると しても明るくやれるかどうかも重要視したいと 感じています。また、お店としてはお客様が楽し く・幸せになっていただけるような、相手の立場 に立った取り組みを大切にしていきたいと思い ます。



取材学生の感想 ―― 日本工学院八王子専門学校 テクノロジーカレッジ 応用生物学科 1年 大橋 未来

代表さん自身が大変こだわりの強い人で、人柄から食材の旬、職場の人た ちの人材育成、何から何まで行動力が素晴らしく、圧倒されました。実際に 産地へ出向き生産者の方に旬を聞いたり閉店後に社員の方々が集まって盛 り付けや食材の勉強会を行ったりと食への追求が感じられて仕事への信念 を感じました。今後就職活動を始めるにあたって、しっかりと企業を調べ開 拓使さんの様な芯の通った企業に勤めてみたいと思いました。





株式会社クレア

代表取締役会長 町田 典子 〒192-0032 八王子市石川町2972-12 電話:042-643-1110 FAX:042-643-2561 http://www.clea.co.jp/





Webサイト

Facebook



■設立/1983年3月

0

強み

力は

な

h

で

す

■資本金/5,000万円

■社員数/780名 ■事業内容/外食産業、八王子産野菜直売

価値ある食空間の創造

ホスピタリティーを大切にして食空間を創造する株式会社クレア。町田典子会長を筆頭に「笑顔は心の言葉」「継続は力なり」「新時代への挑戦」の社訓を実現する会社として、人と人との信頼関係を大切にされるなど相手の気持ちに立った事業展開は地域やその町の特性を生かし、ストーリー性のあるお店作りと多彩な業態で女性をはじめ多くの人の支持を得ている。

質の高いメニューとサービスが特徴で常に新 しい取組みを続けている。

1983年に八王子の駅ビルに出店以来、関東圏を中心に駅ビル等に出店しており、立地に恵まれていることが強みの1つです。

そして、街の特性を活かした、地域に愛される事業展開ができることも、他者に真似られることができない当社の強みと魅力です。その街が持つ文化・歴史・現況等を徹底的にリサーチする地域密着型の店づくりを行っており、カフェ・レストラン・和食・洋食等の業態や、内装・外装、制服、教育方針等、1店1店特色が異なります。各店舗が拘りぬいた季節に合った店内演出と旬を取り入れて、お客様から支持をいただいています。更に、自社製麺の蕎麦工場を設立し、風味豊かで喉越しが心地良い蕎麦を、お手頃価格で提供する等、多面的に価値ある食空



間を創造発信できるサービスを提供しています。

また、社員教育にも注力しており、各店 従業員はその日の出来事を営業日誌に毎 日つけ、振り返りやコミュニケーションに繋 げ、より良い接客を目指す取組を積極的に 行っています。

どのような製品/サービスを提供されていますか?

駅ビルを中心としたカフェ、和食、洋食、イタリアン、そば懐石、カフェレストラン等の運営や、自社製麺の卸し販売、農産物直売所の運営を行っています。食の「安心」「安全」「高品質」を心がけ、単にお腹を満たすだけのモノを提供するのではなく、その街の文化を、食を通じて提供しており、立ち上げた自社ブランドの数は20を超えます。八王子では、小比企町に構える地元新鮮農産物の直売所「マルシェ802」の運営など地産地消の取り組みや、高尾山の麓に多摩産材のテーブルとイスが並ぶ「599CAFE」の運営、中町には江戸情緒の面影を残す一角に黒塀と柳に囲まれ石畳が残る小路に「すゞ香」を展開し芸者さんの芸事が見られるなど、八王子の伝統美を味わうといった取り組みもしています。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(凛や八王子店 ホールマネージャー 諏訪 純子) お客様を目の前にして様々なことができるので、やっぱり反応が直接感じられるのはとてもやりがいを感じます。これは飲食店冥利に尽きるということと、それを享受できるのはモチベーションになります。また、女性ならではの感性で癒しの空間作りを大切にして、お客様

の要望を先回りして対応でき たりすると大変喜んでいただ け、それがさらに大きくなっ て自分に返ってくることがと ても楽しいです。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

まずは何より「やる気」です。やる気のある・無しで成 長度合は大きく変わります。各店舗の特色も違うことか ら人材教育も択一的では無いので、やる気のある人が、 自分の意見やセンスをしっかりと持って自分を磨くこ とが、会社も働く皆さんの人生の豊かさに繋がると考え ております。また、相手の立場に立った気配り・目配り・ 心配りは全ての従業員に持ってもらいたいですし、会社 の理念や倫理観に共感し、よりよい社会貢献のために頑 張れる心・能力も必要だと考えております。

経営するという事はハイリスクハイリターンですが情熱や想いがあれば必ず成し遂げられます。情熱や想いというのは年齢に関係するものではなく、信じる力・踏み出す力・楽しむ力・立ち向かう力、これら4つの力を



力・立ち向かう力、これら4つの力を持つことが、 仕事をする上で大切であると思っております。全 てが思い通りにいくわけではないですが、たとえ ネガティブな事であっても失敗したことであっ ても、会社や自分自身を高めるために、隠さず向 き合い改善し次につなげることが大切です。



取材学生の感想 ―― 日本工学院八王子専門学校 テクノロジーカレッジ 応用生物学科 1年 星 凛々子

町田会長の地域や文化を大切に思う気持ちが大変強く伝わるインタビューでした。町田会長はとても強い気持ちをお持ちの方で、強い気持ちを持つことの大切を学ぶ事ができました。「様々な出会いから勉強することが大切です」という言葉もいただけましたが、今日町田会長とお会いできて経営に対する考え方や文化を大切にするという考え方について学ぶ事ができたのはとても貴重な体験でした。





株式会社ファン・ファクトリー

代表取締役社長 大平 富美子 〒192-0082 東京都八王子市東町5-5-8F

電話:042-631-1316 FAX:042-631-1317

E-mail: ohira@funfactory.co.jp http://www.funfactory.co.jp/





Webサイト

Facebook



■資本金/1.000万円 ■設立/1992年11月 ■社員数/4名 ■事業内容/広告代理業

自社

の

強みや魅力はな

ħ

で

す

か

デジタルサイネージで 未来を描く

「楽しい(fun)= 笑 = 幸せ」を創るとい う目標を背負った会社名の株式会社ファン・ ファクトリー。街中のモニターや駅のビジョ ンなどでは、様々な情報や広告が日々流れて いる。そんな広告、デジタルサイネージを1か ら支えるのがこのファン・ファクトリーであ る。ソフトウェアからハードウェアの設計ま で、お客様の要望、希望にとことん答えるファ ン・ファクトリーは、今までの固定概念にと らわれない、柔軟なマーケティングを実現し ている。

当社が日本総代理店を担っているデジタ ルサイネージソフトウェア [Dise] は世界 30数ヵ国に代理店が存在しています。代理 店間の情報共有は円滑で、本事業の可能性 をどんどん掘り下げていける環境にあるこ とが1つ強みにあります。そして、従業員の スキルも大きな強みです。それぞれの従業 員が、ソリューションアイデア・設計・シス テム構築・機材設置、等々の得意分野を持っ ています。

「Dise」は拡張性が高く、外部情報との 連携を得意としており、お客様のご要望や 条件に合わせて広告表示だけでなく、例え ばリアルタイム天気予報や店舗の商品在庫 や混雑状況の表示など、今伝えたい/見た い細やかな情報表示も可能です。また、他の



ソフトウェアの導入やオリジナルのアプリ ケーションの開発、ハード面ではデジタル サイネージに最適な機材のご提案をする機 会もあります。

従って、お客様にとって最適な提案を可 能とするシステムの力と人の力が当社の強 みであり魅力と考えております。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

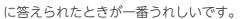
現在の主幹事業は「デジタルサイネージソ リューション事業 | です。 デジタルサイネージ とは、公共エリアや学校、病院などのモニターや LEDビジョンに表示される情報や広告などのこ とを指します。

当社では、デジタルサイネージ導入企画から システム構築、ハードの選定及び設計、設置工 事、運用及び保守点検までを一貫して行ってお ります。デジタルサイネージのリーディングソ フトウェア「Disel を活用したシステム提供を ベースにお客様のご要望に合わせたアプリケー ション開発や、各種システムと連携したサービ スを提供しています。現在、全国のパルコ等の大 型商業施設や小売店、駅構内など幅広い場所に 設置されています。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(ディレクター ソリューションエンジニア 山本 悠真) 現在の業務内容としては、システム 兼営業を行っています。デジタルサイネージに 関わることならほぼ一通り行っているので、大 手のように型にはまったプランだけでなく、 オーダーメイドに近い、よりお客様のニーズに 合った提案ができるようにミーティングなど

を行っています。当社では少 人数で各個人の仕事を行うの で、スケジュール管理などは 特に気を使っています。今ま で学んだノウハウや仕事での 経験を生かしてお客様の要望

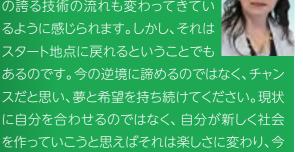


従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

お客様のニーズに応えるために一つの持ち分野に特化 するだけではなく、浅くとも広い知識を持ってもらいたいと 思っています。各自の一番の強みを活かしながらも、それ に捉われない広い視野で問題解決をするような発想力を 重要視しています。そのため、日々の業務だけではなく勉 強も必要になってきます。また、製品サービスは人との繋が りで造るものですので、コミュニケーションも重要です。

ITによる新しい日常を造りたいという探求心のある方に はうってつけの仕事です。

コロナ禍の現代、社会は大きく変 わってきています。それに伴い、日本 の誇る技術の流れも変わってきてい るように感じられます。しかし、それは スタート地点に戻れるということでも あるのです。今の逆境に諦めるのではなく、チャン 5





まで学んできたことをこれからの新しい社会に、

もっと活かせる時は必ず来ると思います。



取材学生の感想 ---- 東京工業高等専門学校 情報工学科 4年 島田 このみ

ハードウェアの設計から設置、システムの構築、運用、保守まで、デジタル サイネージに関わることを一括で行う企業です。取材前にはデジタルサイ ネージは身近にはないものだと思っていましたが、駅や商業施設など身近 にあるものだと気が付きました。社内の雰囲気は和気あいあいとしており、 とても良い雰囲気でした。高い技術力と今まで積み重ねてきた空間演出の ノウハウで、これからもお客様のニーズにとことん答えることでしょう。





ライジングサンコーポレーション株式会社

代表取締役 坂本 佳子

0

強み

や魅

力はな

で

す

か

〒192-0083 八王子市旭町7-11 前野ビル3F 電話:042-649-6155 FAX:042-649-6255

E-mail: info@rscsoft.co.jp https://rscsoft.co.jp/







Webサイト

Facebook

Instagram

■設立/1982年12月 ■資本金/2,000万円 ■社員数/10名 ■事業内容/ホームページ制作、システム・アプリケーション設計開 発 (WEB、Windows、android)、ラズベリーパイなどのシングルボー ドを使った開発やセンサー、ハードと接続した IoT 開発等。ホームペー ジ、システム保守サポート、ほかPCやサーバーに関することなど。

常にお客様に 寄り添っていく会社

JR八王子駅前にある「ライジングサンコーポ レーション株式会社 | 。ホームページやショッ ピングサイト制作など表に見えるITサービ スから、裏方となるシステム開発まで様々な 形で企業のサービスや業務を支えている。そ んなライジングサンコーポレーションの経営 理念は「どんな人からも『いい会社だね』と言 われるような会社を目指す というものであ り、この経営理念のもと、お客様に寄り添い、 お客様を第一に考えてITサービスを提供し ている。

まず「お客様のご要望をカタチにできる対 応力」が1つです。お客様とのやりとりの中 で、開発当初と仕様が変わってくることがあ ります。当社は、そのような状況になったと きに「できません」と断るのではなく、柔軟に 対応することを心がけています。

そして「お客様の言葉にならないやりたい こと等を提案できる企画提案力 | も強みで す。ぼんやりとしたイメージでもお話いただ ければ、内容を深掘りしながら、具体的な企 画提案をいたします。また、企画の時だけで なく、開発している時にも、お客様の想いや ご要望に寄り添った設計や作りを心がけて います。

更に「アプリケーションだけでなくインフ ラからトータルに形にできる技術力 | もあり



ます。私たちとしてはハードもソフトもどち らも技術の両輪と考えアプリケーションだ けでなく、サーバなどのインフラ層も含めて 構築できることを1つの強みとしています。

これからも「お客様に寄り添って、一緒に 考えご提案する」という強みを大切にしてい

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

主にwebサイトの制作、IoTに関するアプリ ケーションの設計開発、業務システム・アプリ ケーション開発の事業をしています。パッケー ジ化された商品サービスではなく、1社1社ごと のお困りごとを解決するための提案をしていま す。webサイトは制作からSEO対策や保守・集 客サポートまで対応、IoT設計開発では主にラ ズベリーパイを用いた試作用途の開発、業務シ ステム・アプリ設計開発では、社内業務の改善が 出来る独自システムの構築や他システムとの連 携等をしています。その他、サーバの構築やメー ルアカウントの管理など、幅広いサービスを提 供しています。また、お客様の会社に常駐してシ ステムの設計開発保守及び品質評価なども行っ ています。

-従業員の方にお聞きしました-会社で働くやりがいを教えてください

(システムソリューション部 三好 智也)

私は「プロジェクト」単位で業務に取り組んで おり、1つ業務が終わって形になるときにやり がいを感じます。また、4月に入社したことも あり、毎日が勉強の積み重ねです。その積み重 ねの中で、少しずつできることが増えていくの を実感する日々を送っており、そういった毎日

の中にやりがいを感じます。 日々の勉強の中では、わから ないことをすぐに質問でき る先輩がいるので、挫折をす るような苦労は今の所あり ません。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

従業員に求めていることは2つあります。1つ目は「当 たり前のことができること | です。技術的なスキルは、好 きで一生懸命に取り組んでいれば自ずと身についてく るので、当社は技術的なことよりも、まずは挨拶や困っ ている人への声掛けなど、人としてできて当たり前なこ とができることを大事にしています。

2つ日は、「素直であること」です。仕事をしている中 で、たくさん教わることがあります。そのときに、素直な 人は色んなことを吸収ができると思います。

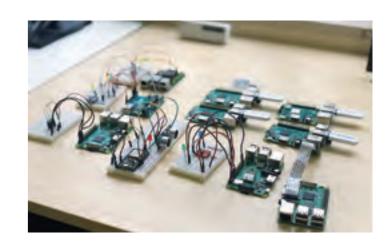
学生の皆さんには、学生だからこ

できることを存分にやって欲しいと思 社会人になると仕事の時間 ことに興味を持ち楽しむ時間 として、大事にして欲しいです。学生時代の経験

5



や感性は社会人になってもきっと活きてきます。 また、社会人になるにあたり、就職活動をされる と思いますが、ぜひ自分自身をあまり決めつけず に、色々な会社を調べたり見たりして進路を決め ていって欲しいと思います。



取材学生の感想 -

一 東京工業高等専門学校 情報工学科 4年 長濵 真人

今回取材して、「お客様に販売するものをお客様と一緒に考える」という部 分に、お客様のことを第一に考えているということを強く感じました。さまざ まな注文に柔軟に対応できるのも、お客様のことを第一に考えているからこ そだと思います。また、社内の雰囲気もとても落ち着いていて、従業員の方々 も質問がすぐにできるような良い人間関係を築いていると感じました。今後 も、お客様のことを第一に考えて、色々な企業を支えていくことでしょう。





株式会社アトム精密

代表取締役 一瀬 康剛

〒193-0822 東京都八王子市弐分方町571-1 電話:042-623-7050 FAX:042-623-7080

E-mail: info@atom-group.co.jp https://atom-group.co.jp/





サイト

Faceb



■設立/1981年4月 ■資本金/9000万円 ■社員数/68名 ■事業内容/半導体・液晶関連検査製造装置等の製造、産業機器・電子機器・測定器関連等の製造、各種装置及び製品の開発設計、機械・板金・樹脂・表面加工、上記に伴う電子・電気部品の調達

0

強みや魅力は

な

h

で

す

工場の自動化はお任せください

搬送、検査、洗浄を軸に半導体、医療機器、食品など多岐にわたるメーカーの工場で自動化による問題解決をするアトム精密。設計、開発、部品調達や設置、アフターサービスまでを一貫して行う。また【「NO」と言わない「ものづくり」】というモットーによるきめ細やかな対応は顧客からの信頼に繋がっている。更に、経済産業省「新・ダイバーシティ経営企業100選」を受賞されるなど多様性を存分に発揮した人材育成にも力を入れている。

当社では人材育成とダイバーシティ・マネジメントに力を入れています。

社内には様々な国籍や年代の方がいますが、個々の社員の能力を、数百項目で構成されるスキルマップにより得意/課題項目を可視化しています。各自のスキルアップに繋げるとともに、新入社員の研修担当で各項目に精通した先輩社員を割り当てられるようすることで、教わる側/教える側の意欲向上に繋がっています。新入社員研修では、半年から一年かけて色んな部署を経験してもらうことで、個人の興味や得意分野を伸ばすことに繋げています。

また、全従業員が学べる場としてPC勉強 会やビジネスマナー研修、外国籍の社員向け 日本語勉強会などを定期開催、更には社員が



グループに分かれて取り組んだ事例を発表 する「成果発表会」を毎年開催しています。

これらの結果として2017年には「東京都中小企業人材育成大賞知事賞」を受賞、2019年には経済産業省「新・ダイバーシティ経営企業100選」に選定していただきました。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

当社は工業用機械の設計、開発、設置までを一貫して行っています。お客様が持つ工場内のお困りごとやご要望を「自動化」で具現化すべく、適正な図面設計や部品の調達、安全対策や衛生管理に踏み込んだご提案ができます。得意分野は、工場内のモノを搬送する装置や、モノが良品か不良品かを検査する装置、そしてモノを洗浄する装置です。これらの機能は工場での製造ラインには欠かせないため、半導体や食品、自動車、医療機器、液晶ディスプレイなどの多種多様な分野に携わっています。 また、当社では【「NO」と言わない「ものづくり」】をモットーに掲げております。一見不可能に思えるお客様からのご要望にもその場で「NO」と言わず、可能な限りの手を尽くします。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(製造課 振屋 一希) 私はクリーンルームで 出荷前の調整を担当しており、たくさんあるセンサーを一つずつ点検しています。日々扱う部 品は小さいものですが、出荷する前になると大きな機械になっていて、自分はこれだけ大きな 仕事ができたのか、と達成感を感じます。今担 当している機械の販売価格を聞いたときには

驚きました。入社2年目でまだまだ覚えることも多く今に一生懸命といった状態ですが、何でも相談できる先輩がいて働きやすいです。これからも頑張っていきます。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

まず、人との会話や集団行動ができるコミュニケーション能力です。お客様から自動化によって解決できるような困りごとを聞き出すことや、ピンチになる前にグループ同士での助け合いができるような関係構築にコミュニケーションが必要になります。

もう一つは、機械全般に興味を持ってもらうことです。他の項で挙げたように、当社では社員の特性と同等 に興味を重要視しております。機械が好きな方こそ楽し める仕事です。

これから社会人になる方々は、ただお金を稼ぐために仕事をするのではなく、仕事を好きになってほしいです。例えば、パン屋さんであれば、パン作りが好きだからこそ朝早くできること

でしょうし、当社であれば、機械が好きであれば仕事を頑張れる原動力になると思います。また、大人になると色々と遠慮しがちになる人も多いですが、思ったこと、感じたことは素直に自発的に発言や行動をしてほしいです。そうすることで、お互い困ったときに手助けできるようになると思います。



取材学生の感想 ―――― 東京工業高等専門学校 情報工学科 4年 西本 真彩

社長が社内のコミュニケーションを大切にされていて、アットホームな雰囲気を感じました。また、どのようにして会社の業態が今に至ったのか、扱っている機械がどのように稼働しているのかを丁寧に紹介していただき、とても興味深かったです。工場はクリーンルームと本社工場を見学させていただきましたが、どちらも明るくきれいな空間で、働きやすいだろうなと思いました。





株式会社菊池製作所

代表取締役社長 菊池 功

〒192-0152 東京都八王子市美山町2161-21 電話:042-651-6093 FAX:042-651-7890 E-mail: info@kikuchiseisakusho.co.jp

http://www.kikuchiseisakusho.co.jp/





Webサイト

チック製品の試作並びに量産・設計・製作・販売、金型・工作機械・設計・ 製作・販売、ロボットの設計・製作・販売

0

強みや魅力は

な

h

C"

j

■設立/1976年4月 ■資本金/13億300万円 ■社員数/395名(グループ連結) ■事業内容/金属及びプラス

通常、メーカーが試作品をつくる際、例え ばプラスチック加工や金型製作など、各加 工に応じてそれぞれ異なる企業により分業 されることが多いです。しかし、当社ではこ れら広範な技術課題を「一括」し、設計、試 作、金型製作、量産、組立、検査に至るまで 「一貫」で受注でき、リードタイムの圧縮や 品質向上、コストダウン等のメリットを提 供します。また、当社では早くからオープン イノベーションに取り組んでいます。20年 以上にわたり大学等との共同研究を続けな がら、研究開発拠点「ものづくりメカトロ研 究所」を開設する等して産学官連携のネッ トワークを拡大しており、新しい多様な技 術の蓄積が強みです。更に、自社で投資をし ながら、グループのスタートアップを育成

技術の力で1人1人に 最適なサポートを

試作から量産までサポートし、さまざまなメ リットをお客様に提供している株式会社菊池 製作所。あらゆる材質や加工方法に対応した コア技術の向上に留まらず、近年はものづく り系スタートアップ企業を、事業の入口から 出口まで全方位で支援する連携体制の構築に 取り組んでいる。菊池製作所は、他のどこにも ない「事業化の総合支援企業」として、ヒトと の出会いを大切にし、ヒトの生活や産業を支 え、ヒトと協働するものづくりに関する産業 の育成を目指している。



したノウハウから、技術面・資金面・販売面 など全方位で連携してスタートアップの事 業化支援するプラットフォームの構築に取 り組んでいます。製造業でありながら、製造 だけでなく幅広い業態を持っていることが 当社の強みであり魅力と考えます。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

当社は、多様な加工技術を保有して、「一括一 貫体制 を構築しています。具体的には、あらゆ る材質や加工方法等に対応するコア技術で、試 作から金型製作、量産まで「一括一貫体制」でサ ポートしています。

また [産学官連携ネットワーク] では、大学等 との連携を通じて、ドローンやサポート系・サー ビス系ロボットなど様々な分野において、新製 品開発支援をはじめ、大学発スタートアップの 事業化推進を支援しています。

さらに、ものづくり系スタートアップの新規 ビジネス創出を開発・製造・販売・サービス・資 金調達など全方位で支援する[プラットフォー ム | の構築など、ヒトの生活や産業を支え、ヒト と協働するものづくりに関する産業の育成に取 り組んでいます。

-従業員の方にお聞きしました-会社で働くやりがいを教えてください

(ものづくりメカトロ研究所 製品開発グループ

百瀬 翔) 設計担当者として、単に開発から上 がってきた内容に合わせた設計だけでなく、加 工や組立といった社内の後工程がやり易い設計 を考えることにやりがいを感じています。様々 な分野のものづくりを受け持つので、毎回その 分野を細かく勉強しながら設計することは充実 感があります。工程間でのコミュニケーション

も密にできる環境にあり、先 輩達に教わりながら成長でき ることも、やりがいに繋がっ ています。仕事をする上で、一 番大事なのはコミュニケー ションだと実感しています。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

会社に入ったら「出会った仲間」を大切にして先輩達 の作った環境に慣れることが大切です。学校に行ってい るときは学費を払って学校の先生に教えてもらいます が、会社に入ったらお金を貰って仕事を教えてもらうな ど社会人としての自覚が必要です。基本的なことがわ かっていれば、この人は良い悪いということはありませ ん。必要なのは「コミュニケーション」と「チャレンジ精 神」であり、人との出会いを大切にし、社会人としての心 構えがあれば問題はありません。

> 当社は創業以来、お客様の幅広し 要望に応えるために技術領域を拡大 し、現在は「事業化総合支援企業」と しての使命を果たすべく事業を挑 進しています。こうした姿であるの

も、人との出会いを大事にしてきたこと 思っています。出会いが無ければ自分は変えられ ませんが、出会いと環境を自分で作るチャンスは いくらでもあります。ぜひ学生の皆さんも、新し いチャレンジと、そこでのコミュニケーションと 仲間づくりを大切に、お互いの考え方を尊重し、 出会いと環境を大事にしてほしいと思います。



取材学生の感想 ―― 日本工学院八王子専門学校 テクノロジーカレッジ ロボット科 2年 金津 調

今回、お話を聞かせていただき「人との出会いを大切にする」ということ が一番印象に残りました。私も、人との出会いを大切にし、いろいろなこと に挑戦していきたいと感じました。いろいろな物を作っているイメージを 持っていましたが、製造だけではなく大学発のスタートアップに出資する など様々なサポートをしているということにとても驚きました。今回は、取 材をさせていただきありがとうございました。





株式会社ケイアイ

代表取締役 北島 伸高

〒192-0054 東京都八王子市小門町85-2

電話:042-622-7266 FAX:042-622-4350

E-mail: support@order-ki.co.jp http://www.order-ki.co.jp



Webサイト



■設立/1936年5月 ■資本金/1,600万円 ■社員数/31名 ■事業内容/オーダーメイド車いすの設計・製造・販売・修理、国内 各種車いす・電動車いすの販売・修理・カスタマイズ、各種福祉用具 関連製品の販売、座位保持装置の制作・修理、介護保険法にもとづく 福祉用具貸与(福祉用具レンタル)、住宅改修工事

 \odot

強み

や

力

な

h

で

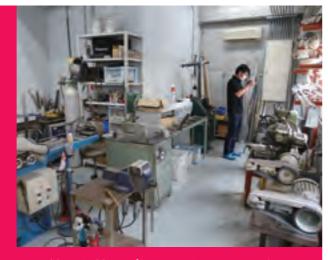
す

技術力と発想力で高齢者や 障碍者を支え続ける企業

多くの人が住む街、八王子。そこに住む高齢者や障碍者の方々に他の方たちと同じように暮らして頂く為、車いすを通じてその暮らしを支えている企業がある。その企業こそが株式会社ケイアイです。「かかわりあう全ての人たちを明るく楽しくしよう」の理念と、製品やサービスを通して「新しい価値観と可能性を提供する」ことを事業ビジョンとし、80年以上にわたり八王子の地を拠点として活躍されている企業の魅力を取材した。

株式会社ケイアイは日本で一番最初に車いすを製造した会社であり、創業85年を迎えました。長きにわたり車いすなどの介護用品を専門に事業を行っていることで培われた高い技術力を軸に、ご高齢の方や障碍をお持ちの方のご要望に素早く、且つ柔軟に対応できることが何よりの強みです。

当社の主力であるオーダーメイドの車いすやその他レンタル品・販売品を購入する際に、お客様は国の制度をご利用になります。制度の利用時には国が定めている価格に基づいて製造・販売を行うため、実はお客様の要望を聴けば聴くほど収益的には厳しくなります。そんな業界ではありますが、当社の社員はお客様の期待に応える努力と提案をおこない、常にお客様に寄り添う思



いを持った社員がおります。そこも強みで す。

また、職場内の雰囲気がとてもよく、一人では難しい課題も気軽に同期の方や先輩に相談できる風通しの良さによって、社員一丸となって様々なお困り事を解決していく魅力ある会社です。

どのような製品/サービスを提供されていますか?

株式会社ケイアイでは補装具事業と呼ばれる、オーダーメイドの車いすを製造したり、既製品の車いすをカスタムしてお客様のご要望に添ったものを作ったりしています。例えば、座るときの姿勢が安定しない人の為に、座位保持装置という椅子に安定して座れるように保持装置を付けた車いすを製造するといった、様々なご要望にお応えしています。補装具事業の他にも、福祉用具のレンタルや介護用具の販売を行い、障碍をお持ちの方やご高齢の方がご自宅で住みやすくするための住宅改修を行うなど、幅広く事業を行っています。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(セールスエンジニア 増田 剛) お客様は、 一人一人お困り事が異なる為、多種多様なご要望をお聞きし、それら全てを聞き入れた製品を作るのは大変難しい作業です。しかし、根本の目的を改めて明確化し製品に反映をしてご提案をしています。お客様のお困り事を受けて、実際に製品が完成しお客様に喜んでいただいた時にやりがいを感じます。ある一つの仕事を

任せてもらい、製品が完成するまでの過程を自分で責任をもって進める事が出来る為、そのような責任感のある方には特に向いている仕事だと思います。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

お客様と直接相談をしたり、他の部署や会社との意見を交換したりする為、コミュニケーション能力が必要です。特に対象となるお客様は、ご高齢であったり、様々な障碍をお持ちの為、それぞれのお客様の目線に立って相手を想い会話が出来る必要があります。また、障碍者の方が皆と同じように暮らす為に、会社として色々な事に挑戦しています。少しでもお客様の暮らしやすい生活をご提案する為に、社員一人一人のチャレンジ精神も問われます。

若い頃から様々な経験をしておく 事が大切です。例えば、海外に行って 多様な文化を肌で感じたり、イベント に参加して様々な考えの方と接する 事です。仕事においては人間関係が とても大切になってくる為、いろいろ



な趣味を持ち人的な交流を深めたり、多くの人と接しコミュニケーション能力を高めたりして良い人間関係を築けるようにしましょう。特に将来就職を目指す学生の皆さんは、インターネットなどの情報だけに左右されるのではなく、気になるところがある場合は自身で直接その企業に行って、肌でその企業の雰囲気を確かめる事が大切です。



取材学生の感想 ―― 日本工学院八王子専門学校 テクノロジーカレッジ 機械設計科 2年 浅野 慧太

高齢者や障碍者の方々が少しでも不便なく普通の生活を送るために、ケイアイ様は歴史あるノウハウと技術力、そして柔軟な発想をもって多くのお困り事を解決されてきました。既製品を設計し作って売るだけではなく、実際に現場に行き、お客様一人一人のご要望に応えて製品を作っているのは、お客様毎にお困り事が様々あり、それを解決する為のヒントは現場にある為ではないかと感じました。エンジニアを目指す私も改めて現場・現物を大切にし、自身の目と肌で課題解決できる人材になりたいと考えました。





株式会社コスモ計器

代表取締役社長 古瀬 智之

〒192-0032 東京都八王子市石川町2974-23 電話:042-642-1357 FAX:042-646-2439

E-mail: cosmoHR@ns.cosmo-k.co.jp https://www.cosmo-k.co.jp/





Webサイト

Facebook

■設立/1970年6月 ■社員数/176名

自社

0

強みや魅

な

h

で

す

■資本金/7,200万円

■社員数/176名 ■事業内容/工業用計測器製造販売

八王子と世界を繋ぐ 架け橋に

機械を稼働するために必要な材料、例えばガスや空気や水といったものが、機械内で漏れが生じると故障や事故に繋がりかねない。そうした事態を事前に防ぐための気密性検査装置を製造販売している企業がコスモ計器である。世界14か国に現地法人を置き、販売だけでなくアフターフォローに注力し、お客様の一番近くに寄り添うことで、きめ細かいサービスを実現している。私たちの生活が安心安全に送れるために、世界中の笑顔を守るために、全社知恵を絞り、汗を流し今日も活躍している。

エアリークテスターのメーカーは世界的 に数少なく、国内で当社含め2社、海外でも フランス・ドイツ・アメリカ各国1・2社 ずつしかないことから、競合先が少ないこ とが大きな強みです。その中で、他社がやら ない[お客様にとって良いこと|をやると優 位性が高まると考えて経営をしています。 一番注力していることは、国内外のお客様 の近くに拠点を設けて、お客様から呼ばれ たらすぐ伺えるネットワーク作りです。こ れを構築するには相当な時間とお金がかか りますので楽ではありません。しかし、そこ をきっちり築き対応迅速な仕組みがとれて います。そしてサービスは「人」なので人材 育成も長い時間かけて取り組んでいます。 心がけていることは「お客様のためにいい



ことを出来るか」の「使命感」です。一人ひと り使命感を持ってもらえるよう、従業員と 向き合っています。

製品はもちろん、人や場所の面でお客様 のことを第一に考えたより良いサービスを 提供していることが当社の強みであり魅力 です。

どのような製品/サービスを提供されていますか?

配管や部品などの気密性を検査する装置「エアリークテスター」の製造販売を主に行っています。加圧や減圧による圧力変化から、ガス・空気・水などの漏れ具合を数値的に検知することができるこの装置は、自動車部品・水道・医療・食品など様々な分野で活躍しています。その他、工業用計測器として圧力計や流量計なども製造販売しています。また、製品提供だけでなく、アフターサービスにも注力しています。エアリークテスターの取り扱いは高い専門性を有するため、顧客先のフォローが必要です。現場でのコンサルティング業務や装置点検を、国内外どこのお客様に対しても迅速に出来るよう、現在国内8営業所、海外13か国に拠点を設け、サービスを提供しています。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(品質保証部 主事 大木 慎)計測器に表示される数字が本当に正確であるか、機能しているかの確認等、品質を担保・保証する部署として仕事をしています。お客様ともありますが、基本的には社内間のやり取りが多く、いかに有益で付加価値のある情報を伝えられるかが、仕事のクオリティと考えています。例えば、出荷前製品の

品質を調べる際、バグや意図しない動き、お客様が意図された内容が組み込み切れていないこと等を発見しトラブルを未然に防げたとき、自分の仕事の大切さを実感しています。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

使命感を持って仕事が出来ることが重要です。これは元々の資質として求めているというよりは「うちの会社はこういう使命感を持たなければならない」事に仕事を通じて感じ、会社とかみ合ってくれる能力と考えています。何のために仕事をするのか、生活のためも当然ありますが、それだけでは使命感には繋がりません。また、前向きな性格とチャレンジ精神を持てると、仕事が楽しくなりますので、結果的にお客様にとって良いことを実現でき、お互いの笑顔にも繋がります。

仕事をして結果を出すには、技法の習得や、仕事の背景や情報の理解が必要ですが、それらは先輩から聞く等すれば解決できます。問題なのは「自分のやる気をどう起こしていくか」です。やる気は目標・目的意識が無いと



す。やる気は目標・目的意識が無いと難しいです。 これから社会に出る方は、自分の仕事がどのよう に自身を高め・お客様に笑顔を与え・社会のため に役に立つか、といった高い目標・目的を明確に持 つことが大切です。当社もこれら意識を持ち続け、 従業員・お客様・社会の豊かさに貢献し続けます。



取材学生の感想 -----

— 東京工業高等専門学校 電子工学科 4年 **藥袋 楽**

6

世界中のお客様に対して製品を販売した後も、迅速で手厚いアフターサービスをされているところに古瀬社長の"お客様に寄り添う"という信念が現れていると感じたと同時に、コスモ計器の全社員皆さんも同じ想いで仕事に臨んでいるのだと感じました。1人ひとりが強い使命感を持ったものづくり集団として、これからも私たちが安心して暮らせるように、色々な製品とサービスを世の中に送り出してくれることでしょう。



株式会社栄鋳造所

代表取締役社長 鈴木 隆史

〒192-0154 東京都八王子市下恩方350番地 電話:042-651-9790 FAX:042-651-9794

E-mail: info@sakae-v.com

http://www.sakae-v.com/





Webサイト

Facebook



■設立/1953年11月 ■資本金/1,000万円 ■社員数/30名 ■事業内容/アルミ鋳造業

0

強み

や魅力は

な

h

7

す

世界に視野を広げる積極性に溢れる会社

日本の産業を支える中小企業は、国内市場での取引が中心のイメージだが、実際は北米やアジアなど、世界をターゲットに活躍される企業が沢山存在する。インターネットや多彩な開発ツールを通じ、時差に関係なくグローバルに仕事ができる時代だが、栄鋳造所は同時にグローバル人材の育成と社内体制を構築し、ダイバーシティ経営を進めている企業である。地域や国の枠を超え積極的に世界へ挑戦する栄鋳造所を取材した。

海外とのネットワークが築けていることが強みの1つです。八王子だけでなくアメリカやフィリピン等にも拠点を設け海外現地マーケティングやリサーチが出来る環境にあります。

もう1つの強みは高度外国人材の雇用です。低技能労働者としての雇用ではなく、 戦略的に海外マーケティングや開発が出来る人材を雇用しています。就労資格を持つ 難民の雇用や、アジア・アメリカ・ヨーロッパと10ほどの大学と直接インターンシップ契約し、現在、国内外の拠点に7名のスタッフが海外マーケティング部門やR&D(企業の研究開発活動に資する業務)部門で活躍。日本だけに留まらず海外からも情報が入ってくることから、グローバル



に共同開発案件や単独案件も増えてきています。このような外国人材の戦略的雇用を評価いただき、経済産業省からダイバーシティ経営100選を受賞しました。これからも多様性を活かした経営でビジネスの可能性を広げていきます。

どのような製品/サービスを提供されていますか?

アルミ鋳造業として、水冷ヒートシンク等の産業製品を軸に製造している会社です。鋳造とは、砂で作った型の中に溶かした金属を流し込むことで加工する製造工法です。当社は、充填した乾燥砂を真空(vacuum)で固める「Vプロセス工法」です。従来の製造工法(CO2プロセス)と比べ、複雑形状の再現・綺麗な鋳肌・コスト及び時間の効率化が可能です。

更に、Vプロセス工法により開発した「水冷ヒートシンク」は、水を流すパイプとその水温を伝達させるアルミ板が一体成型であることや、パイプとアルミ板との肉厚が薄いことから高い冷却能力と温度の均一化を実現します。カスタマイズ品を得意としているので新分野からの要望も対応でき、半導体やEV電池メーカー等、多くの分野から注文をいただいています。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(設計・開発部門 リチャード ガレーゴ) ーからプロジェクトを考えて、結果を出すため のリサーチやアイデア出しなどをしています。 結果を出すことによって、モチベーションが上がり、やりがいになっています。

将来は優秀なエンジニアになる夢があります。その夢を会社も応援してくれて、色んなこ

とに挑戦させてくれたり、積極的に意見を出し合える風通しのよい環境で働けていますので、それもやりがいに繋がっていると感じています。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

主体性と自立性です。とは言え、特に若い社員は最初からそういった能力を持っている人は少ないので、会社としてチャレンジできる環境を作ってあげることが使命だと考えています。当社では、指示待ちではなく自ら進んで考え失敗を恐れずトライアンドエラーが出来る人材になるための教育環境を整備しています。中小企業は経営資源が限られているので、決められたことを決めただけやるだけでは継続は難しく、自分達でレールをつくることが必要です。そういった意味でも、主体性や自立性は大切です。

今の学生は、将来がどのようになるか分からなく不安があるかしれません。それは我々も同じですが、これからも常に前を向いて色々とチャレンジをし続け、従業員一人ひとりの力がパワーアップしていく環境づ

6



の力がパワーアップしていく環境づくりに力を 入れていきます。自分の力を試したい、スキル を磨きたい、自分から動く気持ちがあるような 人材は多くの企業で求められており、当社でも 大歓迎です。興味があればぜひ足を運んでほし いです。



取材学生の感想 ―― 日本工学院八王子専門学校 テクノロジーカレッジ 機械設計科 2年 齋藤 優生

社員の方々が自ら考えて動く人が多く、企業として世界を視野に業務をされており積極性を強く感じました。特に外国の方々が多く働いており、グローバルな事業を展開されている事を実感しました。会社内を見学させて頂いた際、工具の操作方法・注意などが日本語で書いてあり、その社員の方々は漢字を読むことが難しいのではないかと思いましたが、日本語の下に英語で操作方法・注意などが書いてあるなど、外国の人なども働きやすい環境を整備されているグローバルで魅力ある会社でした。





佐藤工機株式会社

代表取締役 佐藤 良子

〒192-0045 東京都八王子市大和田町7-4-22 電話:042-644-5032 FAX:042-645-6680

https://www.satoukouki.co.jp/





■設立/1970年9月 ■資本金/1,000万円 ■社員数/18名 ■事業内容/①加工部品製造 ②オリジナルプレート・オリジナル計 測器製造・販売 ③リハビリテーション器具製造・販売

0

強みや魅力は

な

h

で

す

日本の町工場として 支えていく

部品の製造で日本の産業を支えている佐藤工機。製造の速さが佐藤工機の大きな長所で、加工機械などの設備投資の積極性が魅力である。また、佐藤工機には熟練工が揃っており、機械に頼るだけではなく熟練工の経験を活用することで、世界に通用する正確な部品を製造することができる。

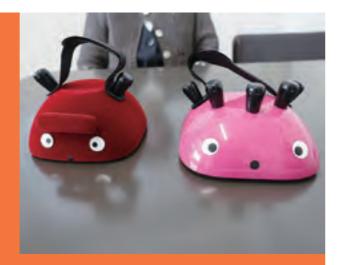
「町工場の頑張りが、日本の技術力を支えている」という言葉を胸に、「はやく、安く、良いもの」を提供している。

「はやく、安く、良いものを提供できる」ことが当社の強みです。当社では納期を守ることを特に重視していて、その面では顧客からも特に信頼されております。

また、当社は製造機械や設備への投資を 積極的に行っており、それらをどのように 使えば速く製品を製造することができるか を常に模索しながら製造を行っておりま す。その結果、製造にかかる時間を短縮する ことができ、コストダウンにつながってい ると考えております。

加えて当社には熟練工が揃っていることも、多種にわたる製造機械との連携も相まって、短納期で高品質な製品を作ることにつながっております。

先代は良いものを提供するという意味



で、優秀な技術者でしたが、価格が見合って おらず赤字が続いておりました。そこで、私 が経営者となった後は、赤字で苦労した経 験を踏まえて、私自身は「赤字をださないこ と」や「欲をかかないこと」を信念にもち、大 切にしております。

どのような製品/サービスを提供されていますか?

当社では、主に部品の製造や、プレート・計測器の製造、などを行っております。部品の製造では、半導体装置を製造する機械の部品や鉄道関係の高圧電圧の遮断機の保守部品の製造も行っております。半導体業界は現在活況なこともあり、当社も24時間体制で対応するなどして忙しくしております。遮断機の保守部品は定期的に交換するものであり、そのためリーマンショックなどでお仕事が著しく減っていた時でも途切れなかった安定したお仕事です。

また、一般向けの販売は行っておりませんが、 当社は上肢リハビリテーション器具「楽楽リハ ちゃん」の産学連携で開発も行っております。こ の「楽楽リハちゃん」は、腕のリハビリを行うた めのもので、文字を書くことや、コンピュータを 用いて絵を描くことができます。この製品は都 や八王子市から認定もいただいており、特許も 取得しております。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(製造部 S.O) 私はIT系の仕事から当社に入社いたしました。IT系の仕事とは違い、製品が出来上がり、出来上がった製品がお客様に評価してもらうという具体的な成果があります。そのような成果が出たときにやりがいを感じます。また、「自分が作った部品が世界のどこかの

装置に使われ、役に立っている」ということを考えると、それがモチベーションに繋がります。自分が役に立っているということを心の中で思って仕事に取り組んでおります。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

当社で従業員に求めることは、「向上心を持つこと」と「素直であること」です。一つのやり方にこだわるのではなく、相談したり、色々な方法を試すことができる人は伸び代があるように感じます。

実際仕事を早く終わらせるために機械の設定などを 試行錯誤する人は成長が速いです。当社ではスキル向上 を促すため従業員を積極的に工具の講習会や協力会社 に学びに行かせることもしています。

> ものづくりに興味のある方は工場を見に来て、やる気のある方はぜひ抄 戦して欲しいと思います。

日本の技術を支えているのは、当社 のような町工場です。 先代は「世界の

町工場が日本である」とよく言っておりました。実際に、海外で製造された部品で、「ネジが噛み合わない」という理由で修理の依頼が来ることも少なくありません。部品の仕上がりの綺麗さは、当社の強みの一つでもあります。日本の町工場として、当社は誇りを持って仕事に取り組んでおります。



取材学生の感想 ―――― 東京工業高等専門学校 情報工学科4年 長濵 真人

今回取材して、納期の厳守や価格設定などから、佐藤工機の町工場としての誇りや顧客からの信頼の厚さを感じました。また、今回の取材では工場の見学もさせていただき、そこで加工機械の種類や数の多さに圧倒されました。製造時間の短縮のために積極的に設備の投資を行うところに、佐藤工機のこだわりを感じます。社内の雰囲気もよく、従業員同士で製品の製造に関する相談もできます。

これからも、日本の町工場として産業や技術を支えていくでしょう。





33

システム・インスツルメンツ株式会社

取締役社長 濵田 和幸

〒192-0031 東京都八王子市小宮町776-2 電話:042-646-3555 FAX:042-646-8228

E-mail: sic@sic-tky.com

https://www.sic-tky.com/



Webサイト



■設立/1972年5月 ■資本金/5000万円 ■社員数/45名 ■事業内容/自動理科学・前処理・分析・医療臨床・医薬・環境検査・バイオ関連装置の製造販売

0

強みや魅力はな

ħ

C

「人のための科学」 を実現する

今年で創立49年となるシステム・インスツルメンツ株式会社。企業理念である様々な楽器(インスツルメンツ)が美しいハーモニーを奏でるオーケストラのように一つ一つの技術を組み合わせ、システム化していくという使命のもと、様々な機械の開発、製造を担う企業である。現代科学では不可欠な実験や分析作業を行う研究者たちを日々裏方から支え他方、「人のための科学」を用いて健康、医療など幅広い分野でも活躍している企業である。

当社では他社中小企業のようにある一部分の製品だけを作るのではなく、既存の技術のシステム化を行うことで、様々な分野の『分析』に関わる装置を製作しています。その分析の技術やノウハウを活かし、顧客のニーズにぴったりとあったものを作ることができるのです。装置も物によっては部品から作ることもあり、特注品も製作しています。

ただ、作ったものすべてが成功したわけではなく、試作したもののうち製品化したものは一割ほどです。

また、当社の製品は大学や研究所などに納品しており、そこからさまざまなつながりができています。大学との共同研究や医療分野への挑戦などもその影響です。窒素ジェネレーターは絶え間ない窒素の供給が必要



な科学実験やLC-MS分析にも使われており、その他製品とも並列使用が可能となっています。

かつては手動で行っていたクロマトグラフィー検査のシステム化など、個人が今まで手動でやってきた熟練のいる作業技術のシステム化ができるというのが、わが社の強みです。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

当社では、医療・健康・環境・バイオを中心に仕事を進めています。医療では簡易遺伝子診断装置。健康だと認知症予防のトレーニング用品や口腔機能ケアソフト等を作っています。自身の運動を分析し数値化することで、他者との比較ではない自分自身の状態の変化を見ることが可能です。環境ではハロゲン物質検出の前処理装置や窒素ジェネレーター等です。特に窒素ジェネレーターは従来のガスボンベとは違い、交換の手間やガス漏れ、ボンベの倒壊等を防ぐことができ、空気中の窒素を循環させることで窒素濃度を変えることなく安全に実験を行うことを可能としています。バイオでは薬品関係で糖鎖を分析する前処理装置なども製作しています。四つの分野に共通して『分析に』係ってきています。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(カスタマ部 山崎 博司) お客様の ための装置を作り、その後はメンテナンスなどを含めて行う仕事をしています。自由な雰囲気もあります



が、その分自主性と責任感を持つ必要があります。お客様の要望に合わせて、今の技術ではできなくても研究などを重ねてできるようにする、という探求も必要になってきます。お客様から直接話を聞いて製品を作るため、型にはまらず幅広く挑戦をすることができます。

(プロダクト部 主任 志村 宣明) 新しい製品を作る仕事をしています。開発している分野がかなり多岐



にわたっているため、そのたびに扱う対象が変わり、何度も新しい世界に触れることができます。もちろん、扱う対象が変わるということは、新たな知識も必要になるので勉強は必要になりますが、そう言った環境の中で仕事をするので、非常に勉強になり、それが楽しく、成長を実感することができます。仕事はかなりきついですが、それでも楽しいです。

従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

今の自分よりもプラスになること。ただし、他人と比べるのではなく、あくまでも過去の自分と比べ、自分が成長している必要がある。技術だけでなく、家族サービスや勉強など、総合的に見て自分自身の成長をしてもらいたいと思っています。つねにステップアップをし続け、ステップアップができなかった時にはそれを素直に認め、どこがダメだったのか反省をして、次のステップアップにその反省を活かすことを重要視しています。

代表から一三

就職を目指すとき、自分のやりたいことは何か、という疑問がわくことがあると思います。だとしても、焦る必要はありません。 すぐにやりたいことが見つからなくても、まずは



与えられた日々の仕事をきちんとこなし、そこから自分のやりたいことを見つけることもできるのです。社員も様々なことにチャレンジしています。失敗を恐れず、日々の仕事の中から課題を見つけ、次のステップに上がっていくことを忘れないようにしてください。



取材学生の感想 ―――― 東京工業高等専門学校 情報工学科 4年 島田 このみ

人のための科学を追求し、日々研究開発を重ねて様々な製品を生み出した企業です。東京高専にも実験機材を納入いただいているということで身近に感じられました。社内の雰囲気は危険物や精密機械を扱うということもあり、整然としていましたが、社員同士の仲はとてもよく、仕事外では和気あいあいとした良い雰囲気を感じられました。自社の強みである「分析」を活かした製品の数々は、きっと人のため、明日のためになることでしょう。





第一合成株式会社

代表取締役 河野 良子

〒192-0051 東京都八王子市元本郷町1-25-5

電話:042-628-1100 FAX:042-622-1884

E-mail: info-kogyo@daiichigosei.co.jp https://www.daiichigosei.co.jp/







设立/1975年9月 ■資本金/6.000万円 ■社員数/17名 ■事業内容/物流機器、静電気対策製品、文化財保存・展示・普及関連 製品、森林保全関連製品の設計、製造、企画、製作、販売

D

強み

力は

な

h

で

す

柔軟な発想で ニッチな業界を支える

八王子市元本郷町に本社を構える第一合成株 式会社は、1975年9月に設立され従業員が約 40名、「工業部門」「文化財部門」「森林部門」 の3つの部門がある。ニッチな業界を支え続 ける第一合成は、コンテナの販売からはじま り、企業の専門的な道具や機材が欲しいとい う要望に合わせた製品作り、河野社長による 働く環境・ヒト作りのもと、社員からの提案 で新たな製品を作り続けて成長している企業 である。

こだわりがあるようでない社風が強みで す。会社の規律や規範の上で発想は自由に して良いという考えのもと、従業員の意見を 潰さない環境づくりを心がけています。そう した環境で従業員は自発的に新製品の開発 を行なっています。その最たる例が新製品の 「WIPE」というホワイトボードです。この製 品は製造部の「このままプラスチックの箱ば かりを作っていられない」という危機感から、 2019年度の東京ビジネスデザインアワード に応募、デザインユニット「9FEET design」 と協働で開発し、テーマ賞を受賞後商品化。 今年の8月からクラウドファンディングサー ビスの「makuake」にて先行販売を行うなど 従業員発信で進めている開発です。他にも 施設の入場者・退場者を機械で自動カウント



し、音声とモニターで入場可否をアナウンス するカウンターゲートや飛沫感染防止デスク パーテーションなどの開発も行なっています。 「無いものは作ればいい」という開拓者精神 で主力の輸送用のトレー・箱や文化財関連商 品だけでない商品作りにもチャレンジしてい ます。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

工業部門ではプラスチックをメインとした搬 送用のトレーや輸送箱を大手の電子機器メー カーやロボットメーカーに向けて販売していま す。また工場のコンベヤライン上で製品の破損 防止や製品の位置決め・搬送・検査などが行え るラインパレットの製造を日本で唯一専門的に 行っています。

文化財部門では発掘調査や発掘した文化財の 保護に用いる器具や、発掘した文化財の保存や 展示をするための製品の製造を行い、全国全て の発掘調査ポイント、博物館と取引があります。

森林部門は第三の柱を作りたいとの考えから 2015年に設立された新しい部門で、苗木を半 自動で植える植栽機を開発し販売しています。

-従業員の方にお聞きしました-会社で働くやりがいを教えてください

(営業部 部長 山上 隆) 二ッチな商品を 扱っている会社で世の中を下支えさせても らっています。工業部門・文化財部門・森林部門 ともに日本の現場を人知れず支えているとい うところにやりがいを感じています。私は新卒 2年目に第一合成に転職をしたのですが、以前 の企業が毎日与えられたタスクをこなすだけ

だったのに比べて、第一合成 は新人の自分にも仕事を任せ られて、自分の考えで仕事を 進められる環境を与えられて います。当然責任は伴います が、やりがいを感じています。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

年代でも違うと思いますが、20代の方は自分を決めつ けて入社する人が割と多いと感じます。こだわりを持ち過 ぎずにまずは会社に習うことで、自分の新たな一面を発見 することができると思います。30代以降の方はこれまでの 経験が素晴らしいものである一方で足枷になって自分を確 立できないことがあります。そのやってきたことを一旦置い て、会社に染まってみるということが一つの解決策ではな いかと思います。共通して従業員に求めるのはそういった ことができる柔軟性です。

私は29歳の時に会社を継ぐという大 仕事をすることになりました。その時の 大変さを考えると早くから準備しておけ ばと考えてしまいます。ある程度一年後 の自分をイメージして準備をしていかな

いとアッという間に時間は過ぎていきます。20代こそ 自分に甘えずしつかりと目標を立てて行動していけ ば30代以降、何かあった時でも周りのせいにせず、 自分がやってきた結果だからと受け入れられる素晴 らしい人材になれると思います。一年一年を自分を高 める時期と考えて大事に過ごして欲しいです。



取材学生の感想 -—— 東京工業高等専門学校 情報工学科 4年 諏訪部 友希

社長の河野さんは非常に戦略的な方だという印象を受けました。新たにでき た森林部門は、しっかりとその業界を研究して、進出できるという確信を持って 進められていました。

工業部門においても物流という大きな業界の中でも静電気対策の分野に特 化するように、ニッチではあるけれど確実に需要がある。というところをピンポ イントで狙ってシェアを広めていくやり方は、かっこよさを感じました。





高千穂精機株式会社

代表取締役社長 堀田 滋

〒192-0906 東京都八王子市北野町507-8 電話:042-644-8511 FAX:042-642-8411

E-mail: Head.office@takachihoseiki.co.jp

https://www.tsk-mt.com/







YouTube



设立/1959年12月 ■資本金/4.500万円

自社

0

強みや魅力はな

h

す

■社員数/55名 ■事業内容/精密測定機器・試験機・検査機器の 製造及び販売

創造する商社 オンリーワンの機械作り

創業以来、販売専門商社と自社で設計製作す る製造部門の二本の柱を持つ「創造する商社」 として、畑から宇宙まで全ての業界を対象と した事業を展開している高千穂精機株式会 社。視野の広さと実行力と団結力を武器に、あ らゆる分野の課題解決を実現する製品を市場 に創出し続ける社内は、心地よい緊張感もあ りながら温かい雰囲気に包まれていた。産業 界の発展と社会構築に「ほんの少しお役に立 ちたい」の精神を掲げる同社の魅力に迫った。

さを持てていることが強みです。中小企業 は全員が経営者としての意識を持ち、自主 的に仕事に取り組まなければ成り立たない と考えています。特に当社は特殊なものづ くりをしており、よりトライアンドエラー が大切です。頭でじっくり考えるのではな く、すぐにトライをしないと年間に何十も の新製品を開発する時間は作れません。必 要なものづくりに早く着手し、失敗の兆候 を素早く見抜き、工程を分解して全体に共 有して次に繋げることを心がけています。 失敗が全てを生み出すと考えていますの で、失敗で叱ることはケガに繋がること以 外は怒らない風土です。また、自主性を大切

にした特異な取組の一例として、当社社屋

全員が「まずやってみる」という行動の速



内装の一部も従業員に手掛けてもらうこと もしています。設定した予算内で室内コン セプト企画・資材購入・施工まで手掛けた 部屋は、お客様からも好評をいただいてい ます。そうした主体性と社員間の風通しの 良さも当社の強みであり魅力です。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

当社には製造部門と商社部門を設けていま す。どちらの部門も業種に縛りは無く、畑から宇 宙の分野まで全ての業界を対象としています。 製造部門では、様々な分野の企業と協力しなが ら製品をつくっています。例えば、畑の土壌分析 及び検査機械や、工業製品・家電製品の製品性 能実験装置、食品や薬品などのパッケージの空 気漏れ検査装置、更にはこれまで職人技術でし か出来なかった十割そばを誰でも5分で製粉か ら茹でまで可能な製品等々、お客様のご要望に 合わせ、同じものは2台として無いオンリーワ ンの機械を製造しています。

商社部門では950社程の製品を取り扱ってい ます。今求められている・今後発展しそうな分 野を知ることもできますので、自社製品製造に も繋がる重要な役割も担っています。

-従業員の方にお聞きしました-会社で働くやりがいを教えてください

(営業企画室 髙田 梨乃) 若い人の意見を大切 にしてくれる社風にやりがいを感じています。 私自身はものづくりの知識が無く入社しました が、知識がないからこその意見も聞いてくれま すし、求めてくれます。和気あいあいとした雰囲 気の中、全社一丸でものづくりをする風土が魅 力です。私の主な業務は、新製品開発提案に向け

た市場調査や、市場動向から見 える今後の販売戦略提案、営業 担当との外回りなど様々です。 これからもチャレンジ精神を 大切にし、色んな業界分野の可 能性を知っていきたいです。

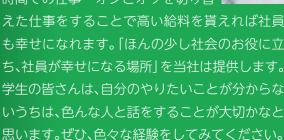


従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

技能というよりは「やる気」と「視野の広さ」が大切だ と考えています。当社従業員の8割は文系出身です。文系 も計算式をはじめ理系の知識が必要なケースがありま すので、始めは苦労がありますが、その知識の必要性を 理解してもらうと、文系に多い 「視野の広さ」が大いに活 きてきます。当社は世の中にない製品を作るので「こう いうのもあるのでは | と違う | 線で考えられることが必 要で、専門性の高い理系と、良い意味で散漫的視野のあ る文系が良い具合に連携出来ています。

6

会社は、社員が幸せに生きていく ための場所であると考えています。 利益のために仕事をすることは致 しません。みんなで一致団結し、短い 時間での仕事・オンとオフを切り替





取材学生の感想

— 日本工学院八王子専門学校 テクノロジーカレッジ 電子・電気科 2年 安齋 詩苑

事前にホームページを拝見しましたが、実際に行ってみると改めて雰囲気がわ かり、また、どういった設備があるかなどを自分の目で見てみると印象がかなり変 わりました。特に、社員の席が自由なことや、椅子がすべてゲーミングチェアだった のが驚きでした。また、缶詰BARや、ガレージでビリヤードや筋トレをするための道 具などがあって遊び心満載の企業でした。取材を受けてくださった堀田社長をは じめ、すれ違った方々が挨拶をしてくださり、笑顔が多い環境だなと感じました。





中央電子株式会社

代表取締役社長 丸井 智明

〒192-8532 東京都八王子市元本郷町1丁目9番9号 電話:042-621-8802(直通) FAX:042-621-1721

E-mail: cec-hr@cec.co.jp

https://www.cec.co.jp/recruit/index.html





■設立/1960年4月5日 ■資本金/4億円 ■社員数/260名 ■事業内容/工業用・医療用・民生用・光学用、その他の電子機器、システム機器の設計・製造・販売ならびにソフトウェアの作成・販売、およびこれに付帯する業務

0

強みや魅

力はな

h

で

す

か

最先端技術を駆使した ものづくり

中央電子は、お客様と一緒に製品開発を行う受託開発と遠隔監視、セキュリティ関連、ラック筐体関連商品などの自社製品の開発を行い、これらのコンピューター応用システムを軸に事業展開を行っている。従業員の3分の2は技術者である中央電子は、研究開発型製造業として最先端技術を駆使した設計・製造を行い、どの企業の色にも染まっていない独立系のメーカーであることに自信を持ち、常に新しい価値を追い求めて、研究・開発することはお客様に貢献することになるという伝統を胸に今日も粘り強く仕事に取り組んでいる。

中央電子は創業以来、研究開発型製造業として、常に時代の最先端技術を活用し、お客様のお困りごとを解決することで多くのお客様から期待と信頼を寄せて頂いています。

これは中央電子が持つ高い技術力をお客様に提供しながらビジネスを展開している、どこの色にも染まっていない独立したメーカーだから可能なのだと思っています。また、「世の中の進歩や発展に貢献する」という企業ポリシーのもと、絶え間ない挑戦により常に一歩進んだ商品を開発することで社会問題の解決にも取り組んでいます。

必要な情報を入手し、思い立ったら開発 が行えるようにし、気が付いた事を自由に



議論できる体制を取ることで従業員がやりたいことを自由闊達にやりやすくする環境を作っています。入社1年目から開発に取り組ませることで従業員の能力向上にも努めています。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

事業分野としては4つあります。計測制御部門では、工場の最適化、合理化をするための設備や装置内の制御機器を主に受託開発で行います。そこで先端技術のEtherCATなどを活用しています。ネットワークを利用した遠隔監視部門では、通信会社が提供する安価な通信帯域を用いた製品の開発などを行っています。例えば、動物の罠などに用いることで、ネットのマップ上で、檻が閉まった場所を把握することができます。入退出を管理するセキュリティ関連部門では、生体認証やコロナ対策として消毒、検温を行わないと入室できないシステムなどの開発を行っています。ラック筐体関連部門では、水冷や静音、耐震などに優れた特殊な筐体を提供しており、共同開発でスーパーコンピューター「富岳」の筐体を提供しました。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(フュージョンシステム事業部 制御システム事業部 チーフ 佐藤 隆司) 受託開発の部隊に所属しています。まず、お客様から要求事項をいただき、それを仕様に落とし込んで製品を作り込むスタイルで仕事を行っています。お客様と直接お話をすることで、お客様の持つ課題や、何を目指した製品を作りたいのかをお聞きすることができます。そうした

意見交換を受けて、私共の経験 や知識に基づいたご提案が採用 され、直接自分が設計に携わっ た製品を使う人の喜んでいる声 が聞こえるところに非常に魅力 ややりがいを感じています。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

一番は当社が製造業であることから、物を作ることが好きであることです。また、初めから高度な技術が必要なわけではなく、膨大なデータを地道に処理することに耐えられる忍耐力があること。併せて、やる気やガッツがあり、ときには時間を忘れて作業に没頭するような集中力、作業を最後までやり遂げる精神力や粘り強さが求められます。やりたいことを強く心に持っている人を求めています。

代表から一言

就職をする際には、自分が一生、やりたいことを選ぶため、色々なことを調べてください。私たちが採用のための面接を行う際は、学生さんを面接しているのではなく、我々が選ばれてい



るという立場で、できる限り正しく、中央電子をお 伝えするので、中央電子を理解したうえで、働きた いと思った方はぜひ来てください。私たちはものづ くりを行う企業として、ものづくりに情熱を持った 方をお待ちしております。皆様には自身が働きた いと思える会社を是非選んでほしいと思います。



取材学生の感想 ――――

一東京工業高等専門学校物質工学科4年安田悠晴

入社1年目からでも何か思い立ったら意見を言うことができ、実際に取り組めるところが印象に残りました。社内報に従業員の慶事などを載せていることから社内の雰囲気がとても良いことが分かります。さらに、内定が決まった学生には、親同伴のショールームでの案内を行う取り組みをしており、学生だけでなく親御さんにも自社を理解してもらおうとする姿勢を強く感じました。今後も最先端技術を用いてより良い製品の開発に取り組み続けてほしいと感じました。





月井精密株式会社

代表取締役 名取 磨一 〒192-0352 東京都八王子市大塚637 電話:042-677-8461 FAX:042-677-8712

E-mail: sales@tsinc.jp

http://www.tsinc.jp/profile.html





Webサイト

Facebook



■設立/1981年11月10日■資本金/1,000万円■社員数/21名■事業内容/航空衛星・自動車・医療等分野向け

の精密機械部品加工

0

強みや魅力は

な

h

T*

व

か

どんとこい 製造業 AI 化!

職人による熟練の技能や知識でものづくりをイメージが強い製造業だが、実際はAI化(自働化)へ足を踏み入れ始めている。既知の通り、20世紀に突入し世界中が著しいIT革命を遂げており、ネットワーク上でのビジネス、機械の自働化(無人化)などなど多くの革命的事象が生じているが、その波は製造業にも及んできている。月井精密株式会社は、この激しい変化に柔軟に対応し、大きなプロジェクトに挑み続けて、製造業全体の継続発展に注力している企業である。

世界的に「自働化」が進んでいる昨今、日本はその動きに後れを取っていると感じています。当社では10年前から「自働化」に向けた準備を行ってきました。まずはSNS型の製造業見積りプラットフォーム「terminalQ」を産学連携で開発しました。これまでメールや電話・FAXで対応していた見積り対応や図面確認、受発注対応、他工場の稼働状況確認などがクラウド上でやり取りでき、スムーズな取引が可能です。SNS型ですので企業検索機能や友達機能もあり、新たな取引先開拓空間も提供できます。「terminalQ」は事務方のプラットフォームですが、今後は工場の自働化も進

めるべく別のシステムも開発し、事務と工

場のシステム連動により、事務方から製造



現場まで一貫した自働化ラインを当社に置く計画です。そこをIoTのモデル工場として、製造業を対象にIT及びIoTに関してのレクチャーをしていきたいと考えています。こうした取組をしている企業は全国的にも無いと思いますし、当社の強みや魅力と言えると考えています。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

ステンレスやアルミを中心とした精密部品の切削加工を主に行っています。自動車部品の研究及び開発、半導体・航空衛星・医療分野の物も手掛けており、現在取り扱いの多い分野は自動車・半導体分野となります。また、近年は製造部門だけでなく、製造現場業務や技術承継の効率化による収益性改善を図るためのソフト開発やITプラットフォーム構築なども10年前から手掛けています。日本の中小製造業は、人材不足や価格競争などを背景に、後継者問題と収益化問題が深刻です。この2つの問題は表裏一体で、収益性が高ければ魅力ある業界として見られ、人も集まると考えています。当社では、精密部品加工事業と、日本の製造業自体が継続発展するための仕組みを提供する事業の両輪を実現していきます。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(工場長 渡部 一成) この仕事の一番の魅力 は図面から物を作れることです。毎回異なる分 野や規格を作れることもやりがいに繋がって いますし、無事に完成し、お客様に喜んでいた だけた際の達成感と喜びが大きいです。工場で の製造業務以外にも、お客様との打ち合わせも 行うため、製造以外にも学べる点が多くありま

す。IT化や自働化など、これから変化していく製造業の中で、従来の技術を更に高めて成長をしていきたいです。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

「仕組みが作れる人」が今後有利になってくると考えています。置かれた環境に染まり過ぎず、課題や疑問を持ち続け、色んな人と連携を取り、ステップを踏みながら少しずつ新たな仕組みづくりを実現していく能力は必要です。

また、製造業は職人技をAIに落とし込む時代が到来しています。職人技は情報として扱われ、情報をいかに上手くAIに落とし込むことができるかが重点となってくるだろうと感じています。若くから情報技術に携わる機会の多い学生の方々には大きな期待をしています。

す。職人技が一種の情報として取り扱われ、それをAIとともに上手く操ることができる人材が求められてきています。業界が秘める未知の可能性に気付き、開拓していく特神が今後重要なポインルだと表

から

ていく精神が今後重要なポイントだと考えています。 製造業は様々な問題を抱えており、黒字経営でも後継ぎがいない理由で畳む会社も少なからず存在しま

す。若年の皆さんには是非とも製造業に興味を持って もらい、この業界の未来を担っていっていただきたい と思います。



IT化が多分野で著しく進行する今、製造業での変化の様相に圧倒されました。大きな変化に適応し、新たな挑戦に挑んでいる月井精密の姿勢は目を見張るものがあります。この度お話をお伺いした社員の皆様が誇りを持って輝かれており、中小企業ならではの風通しの良さ故、会社の雰囲気の良さを実感致しました。今後とも製造業の先陣に立ってご活躍されることと思います。





株式会社ティケイワイプロダクツ

代表取締役 原 嘉大

〒192-0154 東京都八王子市下恩方町424-7 八王子繊維工業団地内

電話: 042-650-7531 FAX: 042-650-7530

E-mail:ホームページ上にあります「お問合せフォーム」からお願いいたします。

http://www.tky-products.co.jp/



Webサイト



- ■設立/1992年12月 ■資本金/1,200万円
- ■社員数/20名 ■事業内容/・半導体製造装置・産業用映像機器
- ・分析機器等の精密部品機械加工及びアセンブリ

()

強みや魅力は

な

h

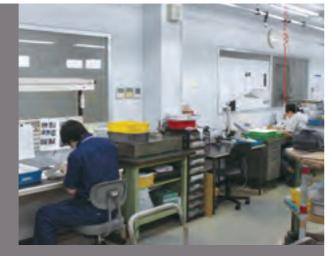
T"

「できない」を 「できる」にする会社

「精度の追求」をセールスポイントに、お客様のあらゆるご要望にも正確に応え、絶対的な信頼を得るのが株式会社ティケイワイプロダクツ。一品モノの加工受注を得意としており、中でも鋳造素材「ノビナイト」を使用した、半導体部門におけるミクロンレベルの精密加工製品をメインに実績を重ね、不可能なことを可能に変えていくことができる企業である。「品質は製造工程で作りこむ」をモットーに、ティケイワイプロダクツは今も精度を追求し、進化し続けている。

半導体部品の精度をここまでこだわっている会社は珍しいと思います。不適合や0.01ミリのひずみは絶対に許さないように一つ一つ丁寧に作っており、精度を上げるために雇用する人材まで見極め、全員同じ方向を向いて仕事をできる人を採用しています。「手間を惜しまず、基本通りにやる」を掲げて社員全員でこれを実行しており、圧倒的な精度を実現しています。この精度は大手の下請け会社にも引けを取らない精度であり、且つ安価で提供しています。

技術面だけではなく、朝礼時に全員一日 の流れを理解した上で仕事をすることによっ て、迷うことなく業務にあたることができる 様、職場環境にも配慮しています。更に、仕 事の基本を忘れないために、毎月ものづくり



基礎の見直しや会社の利益構造を理解する 講習の実施もしています。失敗を失敗で済ま さず必ずフィードバックし後に生かせるよう に考え、分らなければ周りの社員に積極的に 聞くなどして、様々な視点で常に製品や部品 の精度を向上に努めています。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

主に半導体製造装置に使われる旋盤リングを作っており、お客様のオーダーメイドを短納期での製品提供を実現しています。半導体装置は一50℃から200℃程の環境で使用されることが多く、耐久性に優れた部品製造が必要です。当社の旋盤リングは、制振性・吸振性に優れ、かつ熱膨張係数が極めて低い鋳造素材「ノビナイト」を使用していますので、従来「高温用」「低温用」に区分されていた機械の一本化を実現しています。また、徹底した品質保証で、Φ700mmのような大きいサイズのものでも不適合無しに提供できる精密な加工を得意としています。

他にも、航空機などに使われている通信機の アルミケースを製造する等、当社製品は幅広い 事業で活用いただいています。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(製産部 MC担当 井殿 一成) お客様からいただいた注文が形になっていくところが面白いと感じています。半導体業界を中心に様々な業種に貢献できるこの仕事は、非常に高い精度を要求され大変ではありますが、頭を使って考え、色々な人に聞き解決策を模索しながら進めていけることに、とても魅力を感じて

います。ご注文に応じて工程を分解して描きMC(マシニングセンタ)の三軸・四軸・五軸といった工具を考えて使い、作りあげるところ等にやりがいを感じています。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

一番に求めるものは「やる気」です。これはとても大切で、まず学ぶ姿勢があればスキルなどは後から学ぶことができますので、やる気・学ぶ姿勢を大切にしています。また、集中力も大切です。没頭できる趣味で持っていると、集中の仕方が理解できる為、モチベーションを上げやすく、早い成長に繋がると考えています。当社はものづくり分野以外の出身者もおり、当初は工具の使い方も知らなかったのが、本人のやる気でみるみる上達し、数年経った今、製造部門の主力になっています。

「やってみせ、言って聞かせて、させてみせ、ほめてやらねば、人は動かじ」の言葉を大切にしています。これから就職される方は、どこの会社でも教えてくれる先輩がいるはずですから、しっかり付いて行ってほしい

から、しっかり付いて行ってほしいですし、自分でも限界を決めず「まずやってみる」 行動が大切です。また、全社員一人ひとりが会社の中心に立つ経営者としての意識を持ち、行動してほしいと思います。 社員が一団となり同じ方向を向いて仕事ができることが大切です。



取材を通じて最初に感じたことは、社員の方々のプロ意識です。自分の仕事に 集中しており、真正面に向き合っていると感じました。後にインタビューで皆が同 じ方向を向いて仕事をしている話を伺いとても納得しました。社員の方々が仲良 く会話され、課題に直面した際も、社員間で一緒に考え課題解決ができるのも、 皆が同じ目的を持っているためだと感じます。社員全員の目的の共有と風通しの 良さによって、ものづくりへの拘りが実現できている魅力ある企業でした。





株式会社デイテク

代表取締役 小林 俊夫

〒192-0154 八王子市下恩方町308-22

電話:042-652-1335 FAX:042-652-1337

E-mail: info@daytech.co.jp https://www.daytech.co.jp/





■設立/1986年9月 ■資本金/1.000万円

 \odot

強み

や

魅

力

は

な

h

で

す

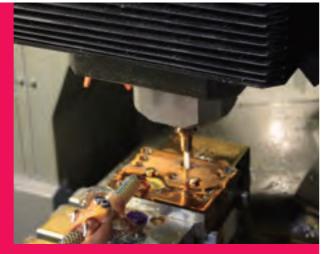
- ■社員数/8名 ■事業内容/金型の設計・製作・成形、特殊加工(放
- 電、細穴、ワイヤーカット)、金属・樹脂全般の試作品の製作

「対等な関係」で 「相乗効果」を

下恩方工業団地に事務所を構える株式会社デ イテクは、試作金型や樹脂製品などを、少な いロット数から製造を受託する会社である。 「何でもやっていく姿勢」と「多能工集団によ る団結力」で着実に技術領域を広げていき、 時代に合ったものづくりを実現している。本 記事では取材を介して知ることのできた、企 業の強みの活かし方、従業員同士でコミュニ ケーションをとることのメリット、また、同社 が考える多様化した現代社会における中小企 業の有るべき姿などをお伝えしていく。

強みは、時代の変化にすぐ対応できる 柔軟な体制が常に整えられていることで す。当社従業員は、業務を通じてCADや CAM、各種機械操作など幅広い技術を習得 している「多能工集団」ですし、当社の「何で もやってみる|方針で、実績を積み上げなが ら什事の範囲を常に広げています。また、技 術領域を広げるだけでなく、取引範囲をグ ローバルに広げる活動にも注力していま す。英語版自社ホームページを用いるなど、 様々な形で当社の魅力を発信しています。 魅力は「お客様「対等な関係」であるという 社内の考え方です。発注者/受注者の立場 関係なく、お客様と当社のどちらも驕らず、 お互い欠かせない存在として仕事をするこ

とで、厚い信頼関係に繋がります。これから



の製造業は、国際競争がますます激化され ますので、日本の中小製造業は互いに手を 取り合う協力体制が一層大事になってくる と思います。「お客様は対等な関係」で自社 とお客様の得意分野を伸ばしていけるよう な姿を目指しています。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

当社は試作金型や樹脂製品などの小ロッド量 産を受注している会社です。お客様のイメージ 相談から企画・設計・試作・評価・製造・検査・ 納品の工程の一貫受注や、金属並びに樹脂部品 の加工など一工程の受注もしています。受託ビ ジネスにおいては「何でもやっていく姿勢」が、 会社の強さと経営の安定に繋がると考えていま すので、従業員も色んな分野に対応できる 「多能 工 になれるよう仕事に励んでくれています。日 本の産業構造は時代とともに常に変化していま す。昨今、大量牛産の拠点は海外に移っています ので、当社の主幹製品である小ロットの金型製 造はこの時代に合っています。ただ、これから更 に変化していく時代にも対応できるよう、常に 技術の幅を広げていくよう努力しています。

-従業員の方にお聞きしました-会社で働くやりがいを教えてください

(生産技術 高橋 秀平) 当社が手掛ける製品 は少量多品種なので、その都度加工の仕方が変わ ります。そのため、製品によって最良の加工方法を 考える必要があり、加工時も考えながら作業する ので中々大変ですが、それがまたやりがいにも繋 がっていると感じています。また、お客様からのご 要望通りの高い精度に製品が出来たときにも、や

りがいを感じています。学生時 代はものづくり分野とは異なる 勉強をしていましたが、この仕 事は楽しいです。企業に入って からも日々挑戦と学習を続ける ことが大事です。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

誰しも最初から仕事が出来るようになるわけではあ りませんので、会社においては何でも教え合う風土が大 切だと考えています。従業員に求めることとしまして は、人それぞれが持つ弱点をお互いにカバーし合えるよ うな関係性を築く事ができるコミュニケーション能力 や、お互いが長所を見つけ合って共存できるような心が けです。当社は従業員が少ないゆえに団結力が高いとい う長所があります。そのためコミュニケーションを取り 合い、何でも教え合える風土が出来ています。

昨今の時勢から、リスクを負わない

ことや、成長性・安定性を求める方は 一層増えているように思えます。 これ

から就職活動を迎える方の中には、中 小企業に就職することにリスクを感じ てる方も少なくないかもしれません。しかし、当社 なら働きたい気持ちさえあれば、たとえ落ちこぼれ てしまった人でも、自分を高められる環境で仕事が できます。どんな職種も大きな課題を抱えている現 代、だからこそ自分に合った企業を選び、そこで一 生懸命働く気持ちが重要になると思います。



取材学牛の感想 ―――― 東京工業高等専門学校 物質工学科 4年 松浦 倖二郎

今回の取材では、小林社長の考える、多様化する現代社会における中小企 業の有るべき姿を聞かせていただきました。他にも、企業の事業内容に関す る質問に対しての応答だけに留まらず、コロナ禍の影響を強く受ける私た ち学生が就職する際に考えるべきこと、就職した後も常に学習し続け、自分 で考えることができる力を養う必要があるなど、今後自分たちに必要なこ とを教えていただきました。





株式会社テクノメイト

代表取締役 芦田 春幸

〒192-0031 東京都八王子市小宮町785-1

電話:0042-646-4612 FAX:042-646-4612 (本社)

E-mail: info@technomate.co.jp http://www.technomate.co.jp/



Webサイト



■設立/1994年7月 ■資本金/1,804万円

0

強みや魅力は

な

h

す

■社員数/16名 ■事業内容/・半導体製造装置周辺機器の設計、

製作・自動車、医療、計測機器などの部品や装置開発

「温度・圧力・流体を科学する」をテーマとした、設計・製作を目的としており、設計では3D CADを用いた配置設計や電気回路の設計を行い、製作では配管、部品の組み立てなどを行っています。この設計・製作・検査・出荷までのすべてを社内で行うワンストップサービスが、最大の強みとなっています。スラリー供給装置、薬液供給装置やエア駆動式高圧ポンプが中心を担っていますが、一見分野が違う自動車のリコイル耐久試験装置や介護用品などは、お客様の困りごとを当社の技術でどう解決できるかチャレンジする社風の結果でもあります。あわせてユーザーの細かい要望にも対応することができ、小回りが利くことも強みの一つとなっています。

基本的に従業員は設計分野では、電気回



路設計や機械設計などの担当が決まっています。しかし、従業員が向上心を持って自ら望めば、担当と違う分野にも携わることができます。このように、「従業員の意欲を尊重する自由な社風」が魅力の一つと言えます。

お客様が喜ぶ ものづくりを目指して

ものづくりの現場に一生携わりたい気持ちで、勤めていた商社を退職して立ち上げたテクノメイト。1つ1つの仕事をきっちり仕上げることで顧客の信用を積み重ね、家族経営から現在の規模まで成長してきた。温度・圧力・液体の制御技術に強みをもち、国や都などの行政からもその技術は高く評価されている。半導体装置の大手企業からOEMのオファーや自社製品の開発まで行う企業の強さはどこにあるのか。その源泉に迫った。

どのような製品/サービスを提供されていますか?

「温度・圧力・流体を科学する」をテーマに掲げ、これらに関する制御技術をコアに製品開発を行っています。主に半導体製造装置のウェーハを研磨するCMP装置の付帯設備を提供しており、具体的には温度・流体分野で研磨を行う際の研磨液を供給するスラリー供給装置、洗浄するための薬液を供給する薬液供給装置を中心に開発しています。圧力分野では自社製品であるエア駆動式高圧ポンプを中心に開発しています。この製品は空気をピストンの前と後ろに交互に切り替えながら送ることで流体を高圧にする仕組みとなっています。動力源を電気から空気にすることで可燃性液体を使用する際にも安全に使用することができます。さらに介護リハビリ用品として、IoTを利用して握力の向上を数値化し見える化した測定器などの開発にも取り組んでいます。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(高圧ポンプ事業部 製造部 村上 賢太) 生産技術で入社したが、何もわからないのに生産技術はないなと感じ、希望して高圧ポンプの製造も担当させてもらっています。組み立てや検査、梱包なども一人でやらせてもらっています。最初のうちは仕事



を教わりますが、できるようになった段階ですぐ仕事を任せてもらっています。責任をもって仕事をやらせてもらえるところにやりがいを感じています。

(製造部電気 主任 浜野 智也) 先輩たちにアドバイスをもらいながら、自分なりに工夫し作業することで経験値となり、それを次の仕事に活かすことができます。自分で創意工夫しながら仕事ができると、仕事がよりいっそう楽しく感じますし、そこに



やりがいを感じています。テクノメイトにはそういった環境が 整っています。

従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

設計分野に関しては、機械設計や電気回路設計、シーケンサソフト設計、タッチパネルソフトの設計などがあり、主に機械設計と電気設計のスキルが求められます。しかし、「従業員の意欲を尊重する自由な社風」のため、自ら行動を起こし、様々なことに取り組むことが重要となります。技術・ものづくりに完成はありません。与えられた仕事だけでなく、貪欲に吸収する・チャレンジする姿勢があると会社側もどんどん仕事を任せたくなりますし、やりがいにつながると思います。設計分野も含め、どの仕事も自ら行動することで身についていくため、積極的に行動を起こすことが重要となります。

代表から一

今の若い人達は、ものづくりや機械をいじることではなく、ソフトウェアの開発やサービス産業などに魅力を感じる人が多くなってきていますが、それを支えているのはハードウェ



アのものづくりです。ソフトウェアやサービスとは違って、ものづくりは実際に形になる喜びがあります。当社では、専門性を強く求めるのではなく、いろいろなことに興味を持ち、自分の頭の中で考えたものを形にできることに喜びを感じ、それが生きがいだと思える人材を求めています。



取材学生の感想 ―――― 東京工業高等専門学校 物質工学科 4年 安田 悠晴

お客様をとても大切にしていることが印象に残りました。大きな企業ではできないお客様の細かい要望にも柔軟に応え、お客様に喜んでもらえるような商品開発に取り組んでいることが分かりました。従業員の方々も、ものづくりがとても好きで、向上心を持って色々なことに取り組んでおり、この仕事がとても好きなのだと伝わりました。新しい製品の開発にも熱心に取り組んでいる姿をうかがうことができました。今後もお客様ニーズに応える存在であり続けてほしいと感じました。





株式会社テック

代表取締役 中原 綱一郎

〒192-0033 東京都八王子市高倉町38-8

電話:042-645-4121 FAX:042-645-4474

E-mail: sales@tecgrp.com https://tecgrp.com/





Webサイト

Facebook



■設立/1969年10月 ■資本金/1,000万円 ■社員数/25名 ■事業内容/電子機器開発事業、流量計製造販売 事業、装置組立配線メンテナンス事業

自社

0

強み

や魅力は

な

h

で

す

「組織力」で 「次の一手」を追求

電子回路を構成する部品同士を電気的に繋ぎ、機械を正常に機能させる役割を果たす「プリント基板」の設計会社としてスタートした株式会社テック。現在、プリント基板分野を広げていきながら、培った技術を活かし検査装置の組立事業や、他社産製造品を含めた産業機器のメンテナンス事業といった異分野にも参入している。100年続く企業を目指し、失敗を恐れず変化し続けているテック。中原社長と中野様から、その取組内容と大切にしている心構えについてお話しいただいた。

世の中の役に立つため、様々な分野に毎年開拓しようと可能性を広げる姿勢や、市場の変化に柔軟に対応する姿勢が強みです。今般、ハードウェアは正確に動いて当たり前でソフトウェアは技術革新が益々進んでいますので、コアな技術を持つことよりも、市場から見える可能性に対応できる小回りの効いた動きが大切だと考えています。 仕事として成立させるためにはその分野

仕事として成立させるためにはその分野を極めていかなければいけませんし、企業継続のためには市場環境に対応する変化が必要です。そのためには全社での価値観の共有と従業員間の信頼構築が大切ですので、当社では一人ひとりが意識してコミュニケーションを多くとることを心がけています。

しばしば組織運営において「2:8の法則(構



成要素の2割が、全体の8割の成果に繋がることを示す法則)」が挙げられますが、当社は「10:10」です。全社一丸となって社会に貢献し企業を継続するための次の一手を追求している会社です。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

どのような製品/サービスを

1969年の創業時からしばらくはプリント基

板の設計を専業としておりました。2010年ご

ろから設計だけでなく、プリント基板の部品実

装や組立、回路設計の事業も取り入れるように

なりました。更に現在は、ソフトウェア・ハード

ウェアのシステム開発やプリント基板のはんだ

付け・実装・装置組込・ハーネス付け、検査装置

の組立事業、他社製造品を含めたメンテナンス

請負事業も行っており、事業実績を積み上げな

た製造業や官公庁からいただくことが多いで

す。企画から設計・開発までのワンストップ体

制で、大量生産では無く多品種少量・高付加価

お取引は、産業機器メーカーをはじめとし

がら広く事業展開をしています。

値の製造であることが特徴です。

提供されていますか?

(技術部 中野 智也) お蔭様で多くのお客様 から信頼いただき、開発等の注文をいただけて います。出来合いの仕事をするのではなく、も のづくりをゼロベースから取り組むので自分 達で考えて工夫して仕事を進めることにやり がいを感じています。当社は限られた従業員数 で構成されていますので、業務量は多いです

が、従業員間が情報交換を密にすることで助け合う風土が出来ています。私も今まで培った知識やスキルを若い世代に共有し、より組織に社会に貢献していきます。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

業務のスキルや知識は必要最低限持っていると良いと思いますが、何よりコミュニケーション能力やより良い対人関係を築こうとする心構えが大切です。そして、指示待ちだけでなく自分で物事を考え進めようとする姿勢も必要です。

一方で「個人力」よりも「組織力」が重要とも考えています。スキルは皆それぞれ得意不得意があるので、その人の得意な事は何か、その人を会社組織の中で活かすにはどうするかを考えることが会社の役割だと思います。

た。 ここ。 多い。 もり、 に もり、 に

まず、これから社会人になる方に伝えたいのは、就職活動は通過点であることです。社会に出たら大変なことも多いですが、沢山のやりがいや楽しさに巡り合えます。今は「100年ライフ」と

も言われていますから、沢山挑戦しながら人生を切り拓いてほしいですね。やりたいことがある人は、目標への動き方が明確だと思いますが、まだ見つかっていない人も、焦ることは無いですが、行動あるのみです。人生100年、失敗を恐れず何度も挑戦してください。私たちも100年企業を目指します。



- 日本工学院八王子専門学校 テクノロジーカレッジ 電子・電気科 2年 遠藤 広大

中原社長から、「従業員の方々の気持ちが大事、その人の資格やキャリアではなく、その企業で働く熱意が重要である」というお話をお聞きしました。私達が就職活動をする際、失敗を恐れないで挑戦させて頂ける環境のある企業かどうか、まずは重要なポイントとして考えてもよいのかなと感じました。私は資格が就職において必要なスキルだと思っていましたが、就職後に必要なスキルは身に付けていくので、自分自身が、この企業で何を楽しく取り組めるのかということが、非常に大事なことだと思いました。





東和プリント工業株式会社

代表取締役 三村 裕介 〒193-0832 東京都八王子市散田町5丁目6-5 電話:042-666-0272 FAX:042-668-7572

https://www.twp.co.jp/



Webサイト



■設立/1981年5月

0

強みや魅力は

な

T*

す

か

■資本金/9.000万円

■事業内容/プリント回路

■社員数/国内230名、国内外350名 基板設計・製造・量産・実装の総合供給

造形された美しさ ~機械と人の融合~

美しく配線された回路に電子部品がズラリと 並ぶ基板を見たことがあるだろうか。

今回お話を聞かせて頂いた東和プリント工業株式会社さんはプリント基板を作るスペシャリストだ。私は実際に基板が作られている様子を拝見して驚いた事がある。それは、工程の多さだ。

何工程も繰り返して機械と人の手で作り上げられた基板はとても綺麗であった。これを多くの人に知ってもらいたいと私は思った。

お各様からの要望に応えてアノダーケア までしっかりサポートすることが強みで す。お客様によって要望は様々で、例えばこ の納期までに製造して欲しいと頼まれるこ とがあります。そういった場合にもしっか りと対応し、お客様の希望に添えるように しています。基板を製造している会社さん は全国に沢山ありますが、その会社ごとに 力を入れているものが違います。アルミ基 板を主としている所もあればフレキシブル 基板という薄いという性質をもった基板を 主としている所もあります。当社では量産 に力を入れる事でお客様の希望に応えてい ます。

品質・納期・コスト、これら三つは要望を 応えるうえでの最大のテーマになります。



製造された基板に電気が通らないことがあると大変です。その為にも、お客様の声を聞き、きちんとしたバックアップをさせて頂く事でこの最大のテーマをクリアする事に繋がると考えています。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

当社はアミューズメントや車載用などの多種多様な基板を製造しています。弐分方工場では基板同士が切り離されていない状態のボード、約3,000枚が一日に作られています。昔は大きいロットで沢山のボードを製造していましたが、3・4年前から海外にある工場の方に大きいロットを回すようになり、国内は小さいロットでの製造に切り替えたことでより技術の高い製品を提供することが出来るようになりました。

また、基板の製造をするだけではなく、設計から電子部品の実装も行っています。工程を一括で担当させて頂くことで効率的な製造を行えるようになり、納期を短縮させる事にもつながります。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(営業部 河村 亮太)私は営業部の身でありながら、開発や技術関係者の方々と設計段階から共に同じビジョンを見据えて仕事に携われることにやりがいを感じています。そうやって、部品の材料などを提案し、相談を重ねて出来上がった物が、様々な製品に組み込まれて商品として街中で見かけると達成感を得られます。今後の

目標としては、他の部署の方々と連携しながら基板の製造だけにこだわらず、設計や部品の実装にも、もっと力を入れてお客様に完成品に近い形で提供したいと考えています。

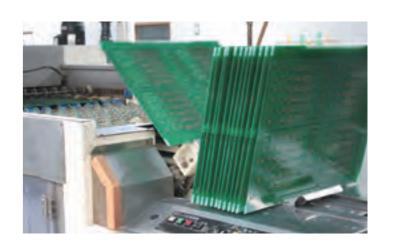


従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

当社が従業員に一番大切にしてもらいたい事は物を作るという気持ちです。お客様からの大切なオーダーなので、良い物を作ろうという気持ちを持っていれば、自ずと作業にも表れると思います。勿論、お客様に良い製品をお届けする為に工程によっては技術の適性検査などを設けています。しかし、技術的なものはそこの工程で経験を少しずつ積んで行き、ステップアップしてもらえばいいと思っています。

取締役部長 田代 達哉

今後も如何にお客様の要望に対して、どれだけの対応をさせて 頂く事ができるかが課題です。



今回お話を聞かせていただいた東和プリント工業様は、基板を作る事に誇りを持っていると感じました。実際に工場を工場長直々に見学させてもらいましたが、様々な工程に驚きの連続でした。工程によって使用する機器や温度、匂いなんかも違い、そこで働く方々はベテランの手つきで仕事をこなしていました。そうやって出来上がった基板は輝いて見えたのを覚えています。また、会社の中に委員会が存在していて、部署や役職の垣根を越えて交流を行うことが出来るのは、とても魅力に思いました。





フォトプレシジョン株式会社

代表取締役 石井 隆弘

〒193-0835 東京都八王子市千人町2-7-5 電話:042-666-8211 FAX:042-666-6521

E-mail: webmaster@photopre.co.jp https://www.photopre.co.jp/





■設立/1980年4月

- ■資本金/1.200万円
- ■社員数/14名 ■事業内容/フォトエッチングによる精密機器の 製造並びに販売

フォトファブリケーションに よる高度なものづくり

フォトプレシジョン株式会社はフォトエッチ ングを中心的技術として、マイクロエレクト ロニクスやオプトエレクトロニクスをはじ めとする様々な分野で、試作・開発に貢献す る会社である。多様な経験の積み重ねに裏付 けられた自由な発想で、次世代製品の研究開 発に必要なアイデア、技術を提供している。 日々技術の研鑽に努めると共に、可能な限り 高度な設備を導入し、お客様の要望に応えて いる。

() 強みや魅力はな ħ **C** す

フォトプレシジョン株式会社は、フォト ファブリケーションに関連する複数の技術 や装置を社内に保有しています。様々な手 法を組み合わせることで、特注品や試作品 などの多様なご要望にお応えします。試作 品は常に次世代の産業を見据えて開発され ていますから、当社も、次世代・次次世代の 製品開発を視野に入れ、産学公連携や異業 種交流等に積極的に参加しています。「も のづくり | の原点から 「次世代 | を切り拓く、 それが当社の強みです。

また、今までなかったものを手探りしな がら作るような仕事に携わっていますの で、今後何年か先に出てくるモノの情報を キャッチできますし、トレンドを超えて将 来的に求められているものがわかることも



あります。当社は製品メーカーだけでなく 素材メーカーとも長い付き合いがあるた め、より精度の高い情報を得ることができ ます。世の中の動きを先取りできるところ が当社の魅力と言えるかもしれません。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

フォトファブリケーションを中心に、様々な 技術を組み合わせることにより、精密で複雑な 部品を作ることができます。当社の保有技術は、 フォトエッチング、薄膜コーティング、シリコン エッチング、ガラスエッチング、サンドブラス ト、電解メッキ、フォトリソグラフィなど多岐に わたります。これらを組み合わせることにより、 医療機器や通信機器をはじめ様々な分野の試 作、開発に対応しています。お客様の発想や作り たい物に対し、これまでの経験を活かして加工 技術を提案し具現化していきます。また、当社が コーディネータ的な役割を担い、材料メーカー や同業他社と協力しながらお客様の依頼に応え るということもしています。

-従業員の方にお聞きしました-会社で働くやりがいを教えてください

(技術担当) 携わった作製品や技術がお客様の 製品に使われていること、またモノづくりをするこ とそのものにもやりがいを感じます。依頼される試 作・開発は、経験のない材料や新しい試みも多く なります。依頼品に合った製造工程を考え、温度や 時間などの様々な条件を検討することには面白さ があります。そうしてようやく要求される仕様や納 期に仕上げることが出来た時には達成感もありま す。お客様に喜んでいただけるよう、これからも依 頼に対してきめ細やかな対応をしていきたいと思 います。

従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

入社後、一から指導しますが、薬品を使うので中学、高 校レベルの化学の知識はあると良いです。

また、仕事の上で何か行き詰まったり失敗したりした ときに、それをマイナスに捉えるのではなく、その失敗 から学ぶという発想のほうが必要だと思います。失敗か ら学び、他のやり方を考え、そうした経験を知識として 蓄積していくことに面白みを感じることができる人に はうってつけの仕事です。

日本の製造業における 「縁の下の 力持ち として、ものづくりに関われ ているのではないかと自負していま す。弊社の製造技術を活かして社会 に貢献していきたいです。 ら

仕事の内容はその都度まったく違うので、「ま ずはやってみる」という姿勢で臨むのが弊社の 特徴です。ものづくりが好きな人は、今ある情報 の中で好きなことを探してみてください。そし て見つかったら、「まずはやってみる」の精神を 大切に。



取材学生の感想 ---- 日本工学院八王子専門学校 テクノロジーカレッジ ロボット科 2年 磯部 佑太

今回お話を聞かせていただき 「何事もまずやってみる」ということが一番 印象に残りました。私も今後は「何事もまずやってみる」という言葉を思い 出し、色々なことに挑戦していきたいと感じました。取材の最後に工場を見 学させていただき様々な機械を見る良い経験になりました。今回は、取材を させていただきありがとうございました。





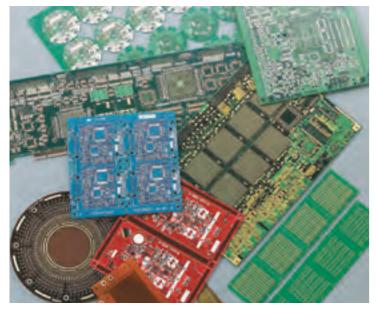
富士プリント工業株式会社

代表取締役 荒井 勇輝

〒192-0154 東京都八王子市下恩方町315-11 電話:042-650-8181 FAX:042-652-5400

E-mail: info@fujiprint.com https://www.fujiprint.com/





■設立/1979年10月 ■資本金/9.980万円 ■社員数/63名 ■事業内容/・プリント基板の設計・製造・試作・

 \odot

強み

や

力は

な

h

で

व

電気を使うものすべてに 基板は使われている

基板を作ることを通じて、社会の基盤を支え ている富士プリント工業株式会社。国内の基 板市場規模が減少している中で顧客のニーズ に合わせて、事業を幅広く展開しながら八王 子の力を借りて短納期で基板を製造し、順調 に成長している。

幅広く展開した事業を活かし、会社を支える 柱を増やしながら、ゆくゆくは基板業界の1つ の大きな柱とするべく、富士プリント工業は 今後もさらに前進していく。

強みは少量多品種短納期なので、仕事が 海外に行きにくいところです。少量の基板 を海外で製造し日本に送ってもらうと、輸 送費が基板本体の価格よりもかかってしま います。国内で全ての工程を完結すること で価格を抑えることができるのです。

基板の国内市場規模は2007年と比べて 半減しているのに対して、富士プリントエ 業は海外の基板市場規模と同じようにここ 数年伸びており、相対的に業界内の順位は 上がっていると思います。

また、八王子はかつて繊維関係の工場が 集中していたことからのつながりなのか、 基板屋さんや部分加工・表面処理の工場が 多く、連携し易い立地であることや納期の 順守率も98~99%と、とても高いです。



その他の強みとしては、特殊な製品、例 えば、わかりやすいものだとサイドスルー ホール(基板の外周が欠けるように加工す ること)のような他の会社が嫌がるような 加工などもやっています。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

富士プリント工業は、電子回路基板を製造し ている会社です。少量多品種向けなので、スマー トフォンやパソコンなどの大量に作られるもの ではなく、産業機器や測定機器、健康診断で使う 機械など、比較的に数が少ない基板を中心に製 造しています。枚数でいうと100枚以内の注 文が多いです。

電気を使うものすべてに基板は入っているの で、使われる製品に対応して多層基板などの特 殊なものも多く、多品種の基板を幅広く製造し ています。

グループ会社を通じて基板設計・製造、部品 実装、筐体・機構設計、板金加工、組立配線、検査 までを行います。

-従業員の方にお聞きしました-会社で働くやりがいを教えてください

(営業部 営業2課 今村 諒) 今年の3月に車 の営業職から転職したので、入社当時は基板市 場の知識が全くなく、市場を知るところから始め ました。小ロット多品種短納期を武器にしている ので試作のお客様が多く、前職とは売り方への 考え方が違うので、お客様から教えていただいた り、諸先輩方に様々なことを教えていただきまし

た。学ぶことが多いところがや りがいです。お客様とのコミュ ニケーションをとることにより、 製品が出来上がることもやり がいの一つです。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

技術面は、入ってからでも十分。そんなに難しいことはな くて、特に新入社員の時は元気に挨拶ができるといいです ね。あとは最近よく話していることですが、感謝・素直・愛で す。周りの人や先輩や後輩、同期にも感謝することを大切に してほしいです。ほかにも、成長している人は素直な人が多 いです。いきなり否定から入ってしまうと、そこでブレーキが かかってしまうので、まずやってみることが大切です。最後に 愛ですが、会社を好きになってくれる人のほうが伸びます。 会社が好きな人ほど成長できます。

富士プリント工業に就職しようと考えている人 は、基板のことを知ってもらいたいですね。電気 を使うものにはほとんどすべて入っています。見 えないところではあるけど、確実に世の中に貢献 できると思いますので、モノづくりが好きな人に 興味を持ってほしと思います。また入社前のイメージと入社後の

イメージのギャップは、必ずあると思います。ただ、何をやっている か。何をしたいかも大事ですがそこで働いている人・一緒に仕事 をする人がどんな人かを見てほしいです。その点に関しては、自 信を持っています。冬には忘年旅行、夏には日帰り旅行などのイ ベントや、趣味を通じたイベントなども積極的にやっています。



取材学生の感想 ―

社長がおっしゃっていた、「電気を使うものほぼすべてに基板は使われている」とい う言葉にとても共感しました。普段基板は、カバーの中に隠されていて、日常生活にお いてその存在を認識する機会がない基板ですが、確実に社会を支えています。基板を 作っている富士プリント工業株式会社は、まさに縁の下の力持ちだと思いました。

取材と同時に、工場の見学をさせていただきました。どの部屋に入ったときも、従業 員の方が気持ち良い挨拶をしてくださり、とても雰囲気が良い会社だなと感じました。





株式会社ミラック光学

代表取締役 村松 洋明

〒192-0362 東京都八王子市松木34-24

電話:042-679-3825 FAX:042-679-3827

E-mail: info@miruc.co.jp http://www.miruc.co.jp/



Webサイト



■設立/1963年11月 ■資本金/1,000万円 ■社員数/30名 ■事業内容/顕微鏡及び光学関連機器の設計・製造、精密機械工具の設計・製造、位置決め摺動ステージの設計・製造、人工知能ソフトウェアの研究・開発、その他上記に関連する周辺機器・特殊品の設計・製造

 $\boldsymbol{\sigma}$

強みや魅力はな

h

す

何があっても、 雇用を守る

顕微鏡の設計・組み立てを行っているミラック光学。顕微鏡で培われた卓越した職人技と、技術を応用するアイデア力で唯一無二の製品を作り出している。

リーマンショック・東日本大震災・コロナウィルス 感染拡大など、厳しい経営環境が続く中、ミラッ ク光学では一度もリストラを行っていない。危機 感を原動力に変え、なんとしても雇用は維持する という強い意志がそこにはある。どのような状 況でも雇用が失われないという安心が、さらな る発展に一役買っているのかもしれない。

私たちの製品は、職人が手作業で精度を出しているので、ものすごく手間がかかっています。私たちのような中小企業は、その手間がかかる仕事ほどやっていかないといけないと思っています。そのような仕事ができる同業他社は日本にあと数社しか残っていません。私たちは、この技術を八王子で残していき、最後の一社になるまで生き残るという気構えで仕事をしています。

熟練の技術だけでなく、特許権や意匠権などの知的財産権をたくさん取り、知財の保護をして他社が真似できない商品を作っています。特許権と意匠権、商標権、国際特許権などをすべて合わせると、97件に達します。(100件まで)あと3つです。これらの維持費はかなりかかりますが、非常に重要な武器になると



考えています。

またリーマンショックや東日本大震災などの時代の荒波に飲まれても、ミラック光学はリストラを1回も行っていません。皆さんの雇用は絶対に守りますと、社員に宣言しているので、みんなも安心して助け合えるところも強みの一つだと思っています。

どのような製品/サービスを提供されていますか?

私たちは、創業当時から工業用の測定顕微鏡を作り続けています。それをベースとしながら、顕微鏡のコア技術を活用して、横展開した、「アリ溝式ステージ」という検査装置の位置決めなどに使う精密機器を作っているメーカーです。ほかにも、顕微鏡のレンズの技術を応用して、画像認識用のレンズやテレビマクロレンズ、真空ピンセットなどの商品を提供しています。その他に、AIを用いた画像解析技術の分野にも進出しています。5年・10年後、ミラック光学がなくなってしまうのではないかという危機感から、何か新しいことができないかと考えていたところに第三次AIブームと顧客からの相談がきっかけで始めました。レンズ等のハードウェアとAI等のソフトウェア両方を提供することができるので、ビジネスの幅が広がると考えています。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(技術部 三谷 祐輔) ミラック光学では、光学関連機器の製造を行っているのですが、高専で専攻していた電気回路やその他の学んだベースの知識と、PBL(※)を通じて光学系の技術も深掘りしたことがあり、これらが結びつき光学系の新しい知識の取得にも役立ちました。高専での学びを活かしつつ、ものづくりの一連の流れを体験できるところがとてもいいなと思っています。3年目で新製品の開発から営業まで様々やらせてもらっています。プレッシャーもありますが期待

も感じますし、私もやりがいにつながっています。自分の仕事が世の中にどう影響しているのか、実感できるのも中小企業ならではと思います。※課題解決型学習のこと。民間・自治体と連携して実社会で学ぶことで、より実践で役立つ力を身に付ける学習。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

工業高等専門学校生やものづくりに関する学問を専攻している方で、ものづくりが好きな人がいいですね。好きこそ物の上手なれではないですが、ものづくりが好きな人にとってはとても楽しい職場になると思います。一昔前は、自分の技術を教えない・自分の背中を見て覚えろという風潮が職人の世界にあったのですが、ミラック光学にそのような風潮は一切ありません。みんなで技術を教えあって伝承していくということが根付いています。また、指示待ちでなく自分で考え、語れるような前向きな人物を求めています。

今まで、ミラック光学ではシニアの方が即戦力として入ることが多かったのですが、これからは新卒の方をどんどん採用したいと考えています。ミラック光学が作っている製品は、世界中に販売されています。私たちの商品は、メ

6

売されています。私たちの商品は、メンテナンスが必要な商品ではないので、ネット通販に向いていると思っています。そういう点では、世界中で縁の下の力持ちになっていると思うので、技術を伝承しながら、新しいものを作り出すアイデア力を持っている方に期待をしています。



取材学生の感想 ―――― 東京工業高等専門学校 電子工学科 4年 河合 瑠以

中小企業にとって好ましくない経済状況が続いている中で、リストラをしないという選択は、非常に勇気のいる決断であったと思うが、それが会社内の団結を高めることにつながっていると思います。会社が長く続いていることに安心せず、常に危機感を持って新しいことを始めようとする。そんなミラック光学のスタイルは、さらなる発展の手助けになると共に、ものづくりが好きな人にとっては最高の環境だと思います。





山下電装株式会社

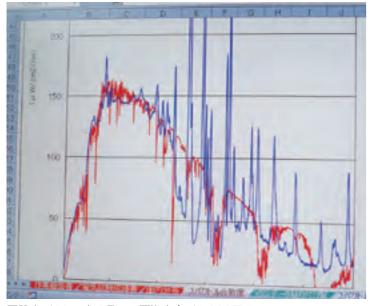
代表取締役 山下 昌彦

〒192-0152 東京都八王子市美山町2161-14 電話:042-650-7121 FAX:042-650-7120

E-mail: info@yamashitadenso.co.jp https://yamashitadenso.co.jp/



Webサイト



■設立/1974年2月 ■資本金/1.000万円

自社

0

強みや魅力はな

h

で

す

か

■社員数/16名 ■事業内容/①光源機器の開発・製造・販売 ②半導体欠陥検査装置の開発・製造・販売 ③共同開発・共同研究

光を追求し、 成長を続けていく

電源装置の開発力を土台とした高品質な光源 機器が特徴。その高品質な光源機器により半 導体や太陽電池の性能計測、検査を行ってい る。確かな技術力をもとにクライアントからの 依頼一つ一つに寄り添う形で信頼を得るととも に、新しい技術にも挑戦していく向上心の強い 企業、それが"山下電装"。技術を追求し、技術 力を武器に戦っていき、仲間同士助け合い、切 磋琢磨しこれからも成長を続けていく。

開発のエキスパートが揃っていることで す。ハードウェアとソフトウェアどちらのエキ スパートもいるので社内での開発連携がし やすく、新しいことに常に挑戦しています。

LEDなど新しい光源を取り入れた製品の 開発も行っています。従来は自然光に近いキ セノンランプをもとに任意のスペクトルを作 り出していましたが、LEDを光源に採用する ことで、超寿命で省エネ、且つ高性能な光源 装置を製作することが可能になり、クライア ントのニーズに応えていきます。

人材育成にも力を入れています。技術を 教えることはもちろん、社員同士でコミュニ ケーションをとりやすい雰囲気を作って情 報交換してもらうことが大切だと考えてい ます。そのため、コロナ以前は社員の交流事



業を積極的に行い、親交を深めコミュニケー ションがとりやすい雰囲気を作ってきました。 もともとは別分野で働いていた人でも会社 に馴染んで技術を教え合い、成長できるよう な環境づくりは意識しています。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

当社は、1974年に電源機器製造を出発点に起 業しました。現在は電源開発のノウハウを活かし、 安定した光源を開発、製造、販売しております。ま た、光源機器を活用した半導体や太陽光電池の性 能計測、検査を行っております。例えば、ソーラー シミュレータという太陽光のスペクトルと近似させ たスペクトルを持った光を発生させる機器で太陽 光電池の性能を検査しており、これは祖業でもあ る高品質な電源をもとにした光源機器だからこそ できることです。一品もののオーダーメイドでの受 注が多く、クライアント様のニーズーつ一つに沿っ た高品質な製品を販売しています。クライアント様 のことを大切にし、高い技術と信用が必要とされ る現場にサービスを提供しています。

-従業員の方にお聞きしました-会社で働くやりがいを教えてください

(技術部 秋元 歩美)前職は全くの別業種でしたが、 コツコツ物事を進めていくことが好だったのと、ものづ くりに興味があったので採用に応募しました。会社には 男性の方が多いですが、とてもコミュニケーションがと りやすい雰囲気の職場で女性でも打ち解けるのに苦労 せず、楽しく働いています。はんだ付けや電線むきから 始まり、今は電源装置も作らせてもらっています。大き

い装置を扱うのは大変ですが、自 分で考えた工夫や工夫した製品の 完成を他の計員からほめてもらえ た時はやりがいを感じます。また任 された製品の出荷時の達成感もや りがいにつながっています。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

まずは情熱を持っていることが大切です。向上心を 持って仕事に取り組むと社内の雰囲気にも良い影響が 出ます。技術の部分で言うと、電気の基本的な知識を学 んでいる人は即戦力となりえます。ソフトウェアなどに 強いのも良いですが、電源装置の基本がわかってないと せっかくの技術が活かしきれません。また、外国語がわ かると海外に仕事に行くときも通訳を必要としません し、論文を読むにも日本語だけだと手に入れられない情 報を手に入れることができるので評価が上がります。

これからも会社を長く続けていき たいと思っています。それには今ま で積み重ねてきた技術と信頼を大切 それに加えて新しい技術の追

ています。そのためには新しい力を持った人材 が必要です。技術を追求し、こだわったものづく りの好きな人は当社に向いていると思います。 これからの世の中に求められる製品開発に加わ り、社会に貢献していけるという夢のある仕事 です。



一 東京工業高等専門学校 情報工学科 4年 仮谷 星汰 取材学生の感想

今回取材をしてみて、電源装置を土台とした確かな技術力を持っていて、誇りを もって働いていることが見学していて伝わってきました。また、社員の方がとても楽 しそうに働いていて雰囲気が良い職場だと感じました。特に社員の方のお話で、全 然違う職種から転職してきても馴染めて、今では第一線で活躍していると伺ったと きはとても驚きました。実際に会社ではどのように働いているのか、企業側からみて どういう人材が欲しいのかなど、貴重なお話を聞くことができて良かったです。





有限会社ユー・エスエンジニアリング

代表取締役 門脇 輝彦

〒192-0918 東京都八王子市兵衛1-10-22 電話:042-632-0245 FAX:042-632-0240

E-mail: terukadowaki@usek.net

http://www.usek.net/company/





- ■資本金/300万円

 Θ

強みや魅力は

な

h

T*

d

■社員数/25名 ■事業内容/アクリル製品の企画、製造、販売

「物」を作るだけではなく、 一緒に「会社」を作る!

アクリル加工、コーティングという一つの材料 加工をコア技術として、時代変化に応じた様々 な製品開発を行うユー・エスエンジニアリン グ。「物」づくりだけではなく、一緒に「会社」を 作っていこうとの社風の元、新しいカテゴリに 積極果敢に挑戦をしていく活力ある企業であ る。自社内で企画から開発、加工まで一貫して 目の届く生産のプロセスは、ものづくりが好き な人には魅力的な環境が整っている。ものづく りだけではなく、会社作りも社員一丸となって 体験できる同社の魅力に迫った。

当社の魅力は、アクリルの貼り合わせや コーティングの技術等が挙げられます。貼 り合わせ自体は他社でもやられています が、透明を残して無気泡で貼る技術はまだ やっていないと思われます。これら技術の 利点は、印刷面の耐久性向上や高級感を出 せることです。特に、無気泡技術は機械では まだ難しく、人の手による熟練技になりま すので、差別化が図れています。他社も最新 機械導入で追随してきますが、当社でも熟 練技と先進機械のハイブリットでより技術 力を高め、先に先に製品化できるよう進め ています。現在は3Dプリンターとアクリ ルと組み合わせた製品開発をしています。 強みとしては、当社では設計から製造、梱包 までを一貫して行い、オンデマンドに、かつ



スピーディーな製造を可能にしている点が 挙げられます。また、当社ではもともとケー ブル見本等でアクリル製品を取り扱ってい ましたので、もとより加工技術や設備があ る点で、新規事業参入する他社より一歩先 に進めることができる強みもあります。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

現在のメイン事業は、アクリルを材料にした キャラクターグッズ等の設計から製造、梱包まで の業務です。以前は工事現場のケーブル見本やカ ンバン等の取り扱いが中心で、これらも現在取 り扱いはありますが、2010年から現在のメイン 事業を開始しました。製造商品は、主にキーホル ダーやスタンド、バッジ等で、アニメやゲーム、ア イドル、スポーツ関係等様々な業界に向けたもの になります。製造個数は概ね月で25~40万個 で、これまで手掛けたアニメ等のタイトル数は数 百単位になります。お蔭様で現在は多くの企業か らご注文をいただき、いわゆるBtoB販売が主で すが、今後は当社オリジナルブランド製品をEC サイトを通じて個人のお客様に販売するBtoC販 売にも取り組んでいきたいと考えています。

-従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(プ**リンターチーム 坂本 正弥**) 一番のやりがい は、新しい商品や技術・機械といった「新しいもの」 に触れることができることです。入社当初は、印刷 し終わったものをレーザー機でカットする業務の担 当で、最近はプリンター担当に移り、アクリルや缶・ 色紙の印刷業務等、様々な仕事に挑戦させてもら いスキルアップに努めています。スキルアップが自

信に繋がり、沢山の結果を出せ る環境にあることも、やりがい になっています。また当社は、 幅広い年代の方がいますので、 色々な相談がしやすいことも魅 力です。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

少し根性論になってしまいますが、やる気があり「自 分が商品 だと思う意識がある人材に魅力を感じます。 社会人たるもの売り物は自分です。それをいかに売り込 んで高くかってもらうか、というのが社会人だと思いま す。よって会社に勤めている間も、毎日成長できるよう 目標を立てて、探求心を持って自分や技術を磨き、他社 の方々からも素晴らしい人材だと思ってもらえるよう な、そういう意識を持って行動する人材を必要としてい

> 会社というのは、常に前を向いてし かないと、時代や環境の影響を受けて 衰退してしまいますので、様々な手を 打っていく必要があります。当然、社長 の立場でそれを考えて経営しますが

私一人の力では出来ません。社員みんなの力を借り て、力を合わせていくことで初めて成せることです。 従って、もし当社に興味を持っていただければ、ま だ発展途上の会社ではありますので一緒に会社を 作っていく。そういうつもりで、一緒に働ける方にぜ ひ来ていただけたら嬉しいと思います。



以前より高い興味を持っていたユー・エスエンジニアリングの取材機会を頂き、 同社の社風などを知ることができるよい機会になりました。特に私は「一緒に会社を 作っていく という考え方に強い魅力を感じておりましたが、何をもってその考え方が あるのかを知りませんでした。この度、門脇社長の思う社会人の在り方や会社に対し ての考え方を伺う中で、「一緒に会社を作っていく」という言葉の意味を深く知ること ができ、社員が一丸となり会社を支える、ものづくり企業としての魅力感じました。





吉野化成株式会社

代表取締役社長 吉野 孝典

〒192-0154 東京都八王子市下恩方町1069-3 電話:042-651-3885 FAX:042-651-9843

E-mail: info@yoshinokasei.co.jp http://www.yoshinokasei.co.jp/



Webサイト



■設立/1967年5月 ■資本金/1,000万円 ■社員数/25名 ■事業内容/ポリオレフィンインフレーションフィルムの製造および加工

0

強みや魅力は

な

h

T"

व

独自性を発揮する 開発先行型企業

徹底した品質管理のもと、独自の製品づくりに注力した開発先行型企業として、下恩方町の繊維工業団地裏に事業所を構える吉野化成株式会社。塗装用マスキングフィルムをはじめ、ポリエチレンやポリプロピレンを原材料とした多種多様なフィルムを製造している同社は、常に開発力と技術力の向上に努め独自性を発揮し業界を牽引し続けている。本記事では「頼りになる企業」を目指し全社一丸で前に進み続ける同社の魅力やポリシーなどをお伝えしていく。

向上心や相手を尊重する心、それに基づ く行動が根付いていることが強みであり魅 力です。当社は「停滞は退歩である」という 企業理念のもと、全社一丸となり前に進み 続ける努力をし、開発力と技術力の向上及 び独自性を発揮し続けることで、頼りにな る企業を目指しています。頼りになる企業 とは、仕入先やお客様から頼りにされるこ と、社内の従業員同士も頼りにしあうこと、 そして地域からも「吉野化成がこの地域に あって良かった」と頼りにされることです。 その目標に到達する明確なゴールはありま せん。一つ達成したらまたその上があるよ うに、ゴールはずっと続いていきます。その ために日々進歩しなければいけないと考え ています。また、当社では挨拶を行うことを



徹底しています。挨拶は、お客様や従業員同士の良好なコミュニケーションや人間関係の構築に繋がります。製造業ですから技術や製品上の強みも当然ありますが、それよりも考え方や行動そのものを強みとして、これからも前に進み続けていきます。

どのような製品/サービスを 提供されていますか?

建築物や車両などの塗装の養生に用いられるマスキングフィルムや、クリーニング用の衣服カバーやポリ袋など、ポリエチレン(PE)・ポリプロピレン(PP)を使用したインフレーション(膨張)成形によるフィルム製品の開発から製造、加工、生産、販売を行う会社です。当社のマスキングフィルムは、手で簡単に垂直にカットできる点や、フィルムの内側に施す独自のコロナ放電処理により表面に付着した塗料が垂れにくい点などが特徴で、幅広い業界で高い評価を受け、国内80%のシェアを誇っています。また、クリーニング用の衣服カバーはPPをPEで挟んだ独自の3層構造により、綺麗な艶と耐寒性と強度を実現した製品です。このように開発先行型企業として、使用者の利便性を追求した製品を様々提供しています。

ー従業員の方にお聞きしましたー 会社で働くやりがいを教えてください

(生産管理部 第一工場 湯本 宗一郎)自分たちがつくる製品が、縁の下の力持ちとして、色々な人の役に立ち必要とされていることが、やりがいに繋がっていると感じています。私は機械のオペレーターとして稼働状況や品質の確認業務を行っています。20数台ある機械を5名程でオペレーションをするのですが、自然と声掛けや助け合う風土が

社内にできていますので、働き やすい環境にあると感じていま す。品質を安定させるために、 細かな業務が多いのですが、そ の調整がバッチリあったときは 気持ちが良いです。



従業員に求める能力/ スキルはなんですか?

何よりも、真剣に真面目に一生懸命であることが大事です。仕事に対する努力を怠らず一生懸命やっていれば、会社が求める業務スキルは自ずと身についてきますし、周囲とのコミュニケーションや人間関係も良好に築く事ができると考えています。どんな分野でも一生懸命な人を応援したくなりますよね。会社は、成功や失敗といった結果だけの評価でなく、人間力向上の場所としての役割も持っていますので、仕事に対して真面目に向き合う姿勢を求めています。

代表から一言

どんな時も気持ちいい挨拶や、真 剣に物事に取り組む姿勢が大切で す。そして、就職活動では自分に合っ た会社を選ぶことが大切ですが、入 社後は、自分から会社に合わせる努 力をすることも1つの考え方として大切だと思 います。もし入社後「自分に合わない」と感じた とき「こんなはずじゃなかった」では一生懸命に はなれません。折角自分が選んだ仕事ですから、 今度はある程度自分から会社に合わせること で、自身の成長に繋いでほしいと思います。



取材学生の感想 ―――― 東京工業高等専門学校 物質工学科 4年 松浦 倖二郎

まず玄関に足を踏み入れると同時に事務所の方々から気持ちの良い挨拶をしてもらったことを鮮明に覚えています。その後、取材を通してコミュニケーションにおける挨拶の大切さを再確認しました。その他にも吉野社長が会社を継ぐ以前に医者として働いていたという話から、同社の社風の原点となる仕事に対する「心」を教えていただく等、今回の取材ではただ企業に対して行う取材というだけでなく、自分自身にも学びが得られた非常に有意義な取材でした。





ポストコロナに向けて社会人に求められるスキルとは?

株式会社マイナビ

新型コロナの影響で、企業や地域社会を取り巻く環境が一変しました。デジタル化やテレワークが 進んで働き方が大きく変わる中でも、仕事を通して成長していくために社会人基礎力(3つの能力・ 12の能力要素)が求められています。コロナを機に特に重視される3つのスキルを見ていきましょう。

1 自ら判断して動ける主体者であること

テレワークの普及によって企業の人事評価制度も変わって きました。以前のように職場での仕事ぶりを見ることができな いため、目標達成を評価の基準とする成果主義を採用する企業 が増えています。また、研修などで一から教えてもらえる機会 も限られ、新入社員といえども自ら考えて動かなければなりま せん。

そこで求められるのが「主体性」と「実行力」です。社会人基礎力の「前に踏み出す力(アクション)」の能力要素に含まれます。「主体性」は、自ら進んで物事に取り組む力。指示待ちではなく自分ごととして行動できることが求められています。「実行力」は、目標を設定して確実にやり遂げる力。失敗を恐れずに粘り強く取り組むことが大切です。

新入社員のうちは与えられた仕事が多いと思いますが、何の ためにやるのか、やり遂げることでどう成長したいのか、自分 で考えて目的を明確にすれば、主体性と実行力が磨かれ、前に 踏み出す力になるでしょう。



2 変化に柔軟に対応し、最後まで遂行できる

社会情勢は目まぐるしく変化しています。世界的なコロナの流行で実感した人も多いのではないでしょうか。そこで必要なのは、未来を見据えて理想と現実のギャップを見つけ、埋めるための解決手段を探すことです。社会人基礎力の「考え抜く力(シンキング)」にあたります。

その能力要素として重要なのが「課題発見力」です。現状を分析して目的や課題を明らかにする力であり、論理的な答えを出すこと以上に、自ら課題を提起して解決のためのシナリオが描ける自立的な思考力が求められます。評論家タイプにならないように気をつけましょう。

従来どおりに仕事が回っていると課題は見えにくく、大きな問題に発展してから初めて露呈することがあります。課題に気づくためには、現状に満足しない姿勢とゼロベース思考を持つことが大切です。



3 情報や要望を相手にわかりやすく伝える

非対面のコミュニケーションが主流になり、自分の意見をわかりやすく伝える「発信力」が求められています。社会人基礎力の「チームで働く力(チームワーク)」の能力要素です。

多様な人と協力して業務を円滑に進めるためには、自分の意見を整理して、相手が理解できるように的確に伝える(話す・書く)ことが必要です。報告・連絡・相談(ホウレンソウ)、プレゼンテーション、メールやチャットでも求められるスキルです。



大切なのは、受け手を意識することです。情報を取捨選択して、話す・書く順序を考え、相手がわかるように工夫して伝えましょう。要点の箇条書き、画像や図表も有効です。伝わるかどうかは自分では判断しにくいので、誰かに指摘してもらって修正していくといいでしょう。

まとめ

主体性と実行力、課題発見力、情報発信力は、どんな業界や職種でも求められるスキルです。複雑で変化が予測できない時代だからこそチャンスもあります。一つひとつの仕事に意識を持って取り組めば、自分を成長させ、企業や地域社会への貢献につなげることができるでしょう。

「社会人基礎力」とは

経済産業省が主催した有識者会議により、職場や地域社会で多様な人々と仕事をしていくために 必要な基礎的な力を「社会人基礎力(=3つの能力・12の能力要素)」として定義。

前に踏み出す力(アクション)

~一歩前に踏み出し、失敗しても粘り強く取り組む力~

主体性物事に進んで取り組む力

働きかけ力 他人に働きかけ巻き込む力

実 行 力 目的を設定し確実に行動する力

「考え抜く力(シンキング)

〜疑問を持ち、考え抜く力〜

課題発見力 現状を分析し目的や課題を明らかにする力

計 画 力 課題の解決に向けたプロセスを明らかにし準備する力

創造力 新しい価値を生み出す力

「チームで働く力(チームワーク) `

発信力 自分の意見をわかりやすく伝える力

傾聴力 相手の意見を丁寧に聴く力

柔軟性 意見の違いや立場の違いを理解する力

~多様な人々とともに、目標に向けて協力する力~

情況把握力 自分と周囲の人々や物事との関係性を理解する力

規 律 性 社会のルールや人との約束を守る力

ストレスコントロール力 ストレスの発生源に対応する力

やりたいができる企業情報誌

はちCAN

発行日:令和4年1月

発行元:サイバーシルクロード八王子

〒 192-0046 東京都八王子市明神町 2-27-6

たましんブルームセンター 4 階

協力(順不同):東京工業高等専門学校・日本工学院八王子専門学校・㈱マイナビ・

㈱西光美術・㈱丸芝・㈱栄文舎・㈱望月製本所













